



**Fundusze Europejskie**  
Program Regionalny



**Unia Europejska**  
Europejski Fundusz  
Rozwoju Regionalnego



# **Wniosek o dofinansowanie realizacji projektu w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Śląskiego na lata 2014-2020 (Europejski Fundusz Rozwoju Regionalnego)**

**dla Osi Priorytetowej: III. Konkurencyjność MŚP**  
**dla działania: 3.3. Technologie informacyjno-komunikacyjne w działalności gospodarczej**

## **I. NUMER WNIOSKU**

## **II. TYTUŁ PROJEKTU**

Wdrożenie zaawansowanego technologicznie rozwiązania informatycznego w celu zautomatyzowania wymiany informacji w procesach biznesowych.

## **III. WNIOSKODAWCA - LIDER PROJEKTU**

OSTROWSKI HANDEL INTERNETOWY SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ

## **IV. TRYB WYBORU**

Tryb konkursowy

## **V. NUMER NABORU**

RPSL.03.03.00-IP.01-24-004/16

## **VI. WYDATKI KWALIFIKOWANE [PLN]**

852 500,00

## **VII. WNIOSKOWANE DOFINANSOWANIE [PLN]**

341 000,00

## **VIII. OKRES REALIZACJI PROJEKTU**

2017-01-02 - 2018-05-31

## **IX. INSTYTUCJA ROZPATRUJĄCA WNIOSZEK**

Instytucja Pośrednicząca RPO WSL - Śląskie Centrum Przedsiębiorczości

**A. PODMIOTY ZAANGAŻOWANE W REALIZACJĘ PROJEKTU****A.1. Dane wnioskodawcy - lidera projektu****A.1.1. Dane identyfikacyjne podmiotu****Numer REGON**

240269437

**Numer NIP**

6422927283

**Nazwa podmiotu**

OSTROWSKI HANDEL INTERNETOWY SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ

**Kod i nazwa przeważającego rodzaju działalności wg PKD**

4643Z - Sprzedaż hurtowa elektrycznych artykułów użytku domowego

**Numer KRS**

0000246766

**Data rozpoczęcia działalności**

2005-12-12

**Forma prawna podmiotu**

spółki z ograniczoną odpowiedzialnością - małe przedsiębiorstwo

**Forma własności podmiotu**

Krajowe osoby fizyczne

**Adres e-mail**

r.ostrowski@luxmarket.pl

**A.1.2. Dane teleadresowe podmiotu****Kraj**

Polska

**Miejscowość**

Błonie

**Ulica**

Bieniewicka

**Nr budynku**

43

**Nr lokalu****Kod pocztowy**

05-870

**Poczta****A.1.3. Możliwość odzyskania podatku VAT w projekcie****Czy podmiot ma możliwość odzyskania podatku VAT w projekcie?**

TAK

**Uzasadnienie**

nie odyczy

**A.6. Dane stosowane do określenia statusu przedsiębiorstwa****Posiadany status**

Małe przedsiębiorstwo

**Czy jest przedsiębiorstwem samodzielnym/ niezależnym?**

TAK

**Dane stosowane do określenia kategorii MŚP**

	W ostatnim okresie obrachunkowym:		W poprzednim okresie obrachunkowym:		W okresie obrachunkowym za drugi rok wstecz od ostatniego okresu obrachunkowego:	
	2015-01-01	2015-12-31	2014-01-01	2014-12-31	2013-01-01	2013-12-31
Okresy obrachunkowe						
Wielkość		14,00		13,00		13,00

	W ostatnim okresie obrachunkowym:	W poprzednim okresie obrachunkowym:	W okresie obrachunkowym za drugi rok wstecz od ostatniego okresu obrachunkowego:
zatrudnienia RJP			
Obrót netto w tys. EUR na koniec okresu obrachunkowego	3 251,32	3 056,73	2 740,28
Suma aktywów bilansu w tys. EUR na koniec okresu obrachunkowego	812,12	713,47	616,54

**Wielkość zatrudnienia Wnioskodawcy w ostatnim okresie obrachunkowym (bez uwzględnienia podmiotów partnerskich/powiązanych) RJP**

14,00

**Łączna wartość pomocy de minimis udzielonej w bieżącym roku podatkowym oraz w dwóch poprzedzających latach podatkowych (na moment złożenia wniosku o dofinansowanie) uzyskanej przez Wnioskodawcę (kwota w EURO)**

9 944,25

## B. SZCZEGÓŁOWY OPIS PROJEKTU

### B.1. Tytuł projektu

Wdrożenie zaawansowanego technologicznie rozwiązania informatycznego w celu zautomatyzowania wymiany informacji w procesach biznesowych.

### B.2. Krótki opis projektu

Projekt polega na wdrożeniu dedykowanego Wnioskodawcy systemu informatycznego w celu automatyzacji wymiany informacji w realizowanych procesach biznesowych, a tym samym poprawy funkcjonowania przedsiębiorstwa poprzez m.in. skrócenie czasu obsługi tychże procesów. Zakres projektu obejmuje: stworzenie przez firmę zewnętrzną i nabycie przez Wnioskodawcę wartości niematerialnych i prawnych w postaci licencji poszczególnych modułów systemu informatycznego, nabycie nowego środka trwałego w postaci komputera przenośnego. Efektem projektu będzie wzrost konkurencyjności przedsiębiorstwa poprzez automatyzację procesów biznesowych realizowanych w organizacji.

### B.3. Miejsce realizacji projektu

#### Typ obszaru realizacji

Małe obszary miejskie (o ludności >5 000 i średniej gęstości zaludnienia)

#### Czy projekt realizowany jest na terenie całego województwa śląskiego?

NIE

#### Miejsca realizacji projektu

Lokalizacja: 1	
Województwo	Śląskie
Powiat	gliwicki
Gmina	Knurów
Miejscowość	Knurów
Kod pocztowy	44-190
Ulica	Dworcowa
Nr	38a

### B.4. Klasyfikacja projektu i zakres interwencji

#### Obszar działalności gospodarczej

Handel hurtowy i detaliczny

#### PKD projektu

G.46.43. Sprzedaż hurtowa elektrycznych artykułów użytku domowego

#### Pozostałe kody PKD projektu

nie dotyczy

### Typy projektu i kategorie interwencji

#### Wdrożenie nowoczesnych rozwiązań Technologii Informacyjno - Komunikacyjnych w procesach biznesowych przedsiębiorstw.

#### Kategoria interwencji dominująca

82. Usługi i aplikacje TIK dla MŚP (w tym handel elektroniczny, e-biznes i sieciowe procesy biznesowe), żywych

laboratoriów, przedsiębiorstw internetowych i nowych przedsiębiorstw TIK  
**Kategoria interwencji uzupełniająca**  
 0.

#### Czy projekt wynika z programu rewitalizacji?

NIE

#### B.5. Realizacja projektu w formule partnerstwa publiczno-prywatnego

##### Czy projekt jest realizowany w formule ppp?

NIE

#### B.6. Komplementarność projektu i powiązanie z projektami

##### B.6.1. Czy projekt jest komplementarny z innym projektem/projektami?

TAK

#### Komplementarność projektu

##### Inny projekt: 1

*Tytuł projektu*

Wdrożenie nowego systemu e-commerce

*Uzasadnienie komplementarności*

Już w 2006 roku spółka rozpoczęła projekt inwestycyjny polegający na uruchomieniu kilku sklepów internetowych w branży oświetleniowo-elektrycznej (m.in. luxmarket.pl, dobregniazodka.pl, kablesklep.pl, domofonysklep.pl, dobrebezpieczniki.pl). Po kilku latach działalności, w związku z dynamicznie zmieniającym się rynkiem, konieczna była kolejna inwestycja w nowe oprogramowanie sklepów internetowych. Projekt wdrożenia nowego oprogramowania sklepów internetowych spółki zakończył się z końcem 2015 roku. Wartość projektu wyniosła 359 532,47. Planowany do wdrożenia system informatyczny zostanie zintegrowany z obecnie wdrożonym systemem e-commerce, w oparciu o który funkcjonują sklepy internetowe Wnioskodawcy.

##### B.6.2. Czy projekt jest powiązany (w ramach wiązki/grupy projektów) z projektem/projektami?

NIE

#### B.8. Diagnoza, cele projektu, sposób realizacji celów RPO WSL 2014-2020 (osi priorytetowej, działania)

Firma Ostrowski Handel Internetowy Sp. z o.o. rozpoczęła działalność w 2005 roku w wyniku wieloletnich doświadczeń firmy „Ostrowski” Sp. z o.o. (rok założenia 1991) oraz Romana Ostrowskiego działającego w branży elektrotechnicznej od roku 1993. Wiodącym profilem działalności Wnioskodawcy jest handel internetowy wyrobami elektrotechnicznymi takimi jak oprawy oświetleniowe, źródła światła, gniazdko i wyłączniki, kable i przewody oraz wideodomofony. Odbiorcami oferowanych produktów są głównie klienci indywidualni, ale również elektroinstalatorzy, służby utrzymania ruchu w zakładach przemysłowych, deweloperzy, urzędy i instytucje państwowe oraz firmy produkcyjne. Dzięki możliwościom jakie niesie handel elektroniczny, firma dostarcza towar do każdego miejsca w Polsce i nie tylko (po indywidualnych ustaleniach kosztów transportu). Obecnie szacunkowa liczba klientów firmy wynosi ponad 100 tyś. Wnioskodawca prowadzi sprzedaż swoich produktów za pomocą sklepów internetowych: LuxMarket (pierwszy sklep otwarty wiosną 2006r.), OtoLampy, DobreGniazdko, KableSklep, DomofonySklep oraz DobreBezpieczniki. Jest wyłącznym przedstawicielem nowozelandzkiej firmy Hunza® (HunzaPolska) produkującej wysokiej jakości oprawy ogrodowe wykonane m.in. z brązu, miedzi i stali szlachetnej. Spółka działa w modelu „dropshipping” zgodnie z którym rola sklepu internetowego sprowadzona jest do zbierania zamówień i przesyłania ich do dostawy który odpowiedzialny jest za proces wysyłki zamówionego towaru. Istotnym ograniczeniem w bieżącej działalności operacyjnej spółki jest brak możliwości podglądu stanów magazynowych oraz cen produktów dostawców. Przy działalności spółki w modelu “dropshipping” podgląd stanów magazynowych dostawców jak i ich cen sprzedaży jest kluczowy do zapewnienia konkurencyjnej oferty cenowej na rynku produktów oferowanych przez spółkę. Każdy sklep internetowy Wnioskodawcy działa w oparciu o indywidualny system informatyczny. Wnioskodawca współpracuje od początku swojej działalności ze stałymi dostawcami poszczególnych produktów oferowanych w swoich sklepach internetowych. Spółka

nie ma wdrożonego rozwiązania informatycznego które nosiłoby znamiona rozwiązania B2B umożliwiającego stały podgląd w stany magazynowe partnerów oraz ich aktualnych cen transakcyjnych. Obecnie klient Wnioskodawcy zamawiając poszczególne produkty nie ma możliwości sprawdzenia czy dany produkt jest aktualnie dostępny oraz nie ma informacji o przewidywanym terminie realizacji zamówienia. Taką informację otrzymuje dopiero po „tradycyjnym” sprawdzeniu możliwości realizacji zamówienia przez pracowników Działu Obsługi Wnioskodawcy u danego dostawcy. Dopiero po tym sprawdzeniu klient jest mailowo zawiadamiany o przewidywanym terminie realizacji swojego zamówienia. Przy ponad 50.000 pozycji w ofercie Wnioskodawcy tradycyjny sposób potwierdzania zamówień jest bardzo pracochłonny i nieefektywny. Problemem koniecznym do rozwiązania jest również integracja stanów magazynowych oraz cen poszczególnych dostawców w taki sposób, aby było możliwe:

- automatyczne zarządzanie cenami produktów w sklepach internetowych Wnioskodawcy,
- automatyczne zarządzanie stanami magazynowymi produktów w sklepach internetowych firmy,
- automatyczne dekomponowanie zamówień do dostawców w taki sposób, aby zminimalizować jego cenę zakupu (wielu dostawców posiada pokrywający się asortyment, w związku z tym możliwy jest taki podział zamówienia - bazując na aktualnych stanach magazynowych dostawców - aby jego koszt był minimalny),
- automatyczne składanie zamówień do części dostawców.

Zakup i wdrożenie systemu informatycznego przyczyni się do:

- wzrostu konkurencyjności przedsiębiorstwa,
- zapewnienia klientowi aktualnych cen i stanów magazynowych,
- skrócenia czasu procesu obsługi zamówienia po stronie przedsiębiorstwa - zbędne stanie się kontaktowanie z dostawcą w celu uzgodnienia ceny i dostępności towaru,
- skrócenia czasu potrzebnego na ręczną aktualizację cen i stanów magazynowych - digitalizacja treści,
- optymalizacji 4 dotychczas realizowanych procesów biznesowych oraz wprowadzenia 1 zautomatyzowanego nowego procesu biznesowego dotychczas nie realizowanego przez Wnioskodawcę w oparciu o rozwiązania informatyczno-komunikacyjne jakim będzie automatyczny import cen i stanów magazynowych dostawców Wnioskodawcy.
- wzrostu zatrudnienia u Wnioskodawcy.

Cele projektu wpisują się w cele 3 osi priorytetowej Konkurencyjność MŚP poprzez stworzenie ulepszonych warunków do rozwoju MŚP oraz realizują bezpośrednio cel działania 3.3 „Zwiększenie wykorzystania Technologii Informatycznych - Komunikacyjnych w procesach biznesowych MŚP”.

## B.9. Uzasadnienie spełnienia kryteriów

### B.9.1 Charakter wdrażanej innowacji:

#### Procesowy

TAK

#### Uzasadnienie dokonanego wyboru

Wdrożenie systemu informatycznego u Wnioskodawcy wpłynie na zasadniczą zmianę realizowanych w przedsiębiorstwie procesów związanych z realizacją złożonego przez klienta zamówienia w jednym ze sklepów internetowych. Obecnie po złożeniu zamówienia przez klienta, w danym sklepie internetowym Wnioskodawcy, następuje przekazanie zamówienia do odpowiedniego pracownika, który sprawdza dostępność danego produktu u dostawcy bądź producenta (partnerzy Wnioskodawcy). Pracownicy Działu Obsługi firmy by sprawdzić dostępność danego towaru, i dokonać zamówienia, najczęściej logują się na stronę producenta/dostawcy jeżeli jest taka możliwość, bądź wysyłają zapytanie mailem lub wykonują telefon i na tej podstawie potwierdzają klientowi dostępność zamówionego przez niego towaru. Przy ponad 50 tyś. pozycji w ofercie firmy jest to proces pracochłonny i nieefektywny. Realizacja projektu umożliwi import do systemów informatycznych danego sklepu internetowego odpowiednich danych od dostawców Wnioskodawcy. Dane te, to przede wszystkim dostępność produktów na magazynie dostawcy, aktualne cena transakcyjna, ewentualna cena promocyjna lub też informacja o wycofaniu danej pozycji z oferty. Dzięki temu, klient automatycznie otrzyma informację o dostępności produktu i jego aktualnej cenie. Realizacja projektu wpłynie na optymalizację procesu obsługi zamówień i zarządzania bazą produktów, przez co klienci otrzymają rzetelną informację o możliwym czasie realizacji zamówienia. Integracja modułu z obecnymi systemami informatycznymi sklepów internetowych umożliwi złożenie zamówienia przez Wnioskodawcę u dostawcy, który oferować będzie najkorzystniejszą cenę dostawy danego produktu do klienta. Zredukowane do niezbędnego minimum będzie analizowanie dostępności danego produktu u potencjalnych dostawców drogą tradycyjną. Integracja z modułem produktów sklepu internetowego umożliwi automatyczne zarządzanie cenami i stanami magazynowymi w sklepach Wnioskodawcy.

**Produktowy**

NIE

**Organizacyjny**

TAK

**Uzasadnienie dokonanego wyboru**

Celem projektu jest automatyzacja i optymalizacja procesów biznesowych realizowanych przez Wnioskodawcę również we współpracy z partnerami biznesowymi – dostawcami bądź producentami wyrobów elektrotechnicznych oferowanych w sklepach internetowych. Odpowiednie moduły systemu zintegrowane z obecnymi systemami sklepów internetowych oraz partnerów, udrożnią kanały informacji, zapewnią szybki przepływ informacji zarządczej i przyczynią się do skrócenia czasu realizacji procesów biznesowych Wnioskodawcy i partnerów biznesowych. Realizacja projektu doprowadzi do zmiany organizacji pracy pracowników odpowiedzialnych za realizację zamówień a także aktualizacji treści publikowanych w sklepie internetowym dotyczących m.in. ceny oraz ilości dostępnych towarów i przewidywanego terminu dostawy. Wdrożenie systemu informatycznego wpłynie pozytywnie na relacje B2B przedsiębiorstwa. Uniwersalny moduł importu danych umożliwiający przesłanie danych do Wnioskodawcy w dowolnym (obsługiwanym przez danego partnera) formacie wpłynie na mniejsze zaangażowanie pracowników partnerów w udzielanie odpowiedzi na pytania Wnioskodawcy oraz da możliwość pośredniego wpływania na ceny sprzedaży ich produktów w sklepach (obniżając cenę zakupu dla Wnioskodawcy, automatycznie obniżona zostanie cena sprzedaży w sklepie internetowym). Moduł dekompozycji zamówienia umożliwi automatyczną dekompozycję zamówień klientów w taki sposób, aby przygotowane zamówienie do dostawcy było zoptymalizowane pod względem minimalnego kosztu zakupu po stronie Wnioskodawcy. Tak przygotowane zamówienie, dzięki modułowi automatycznego składania zamówień, zostanie automatycznie wygenerowane u odpowiedniego dostawcy, przez co wyeliminowany zostanie tradycyjny, często obciążony błędami w analizie dostępnych produktów, sposób składania zamówienia u dostawców. Dodatkowo w przypadku nagromadzenia zamówień w ciągu dnia oczekujących na wysyłkę, wdrożony system pozwoli na odpowiednie modyfikacje w celu optymalizacji ceny zakupu.

**Marketingowy**

TAK

**Uzasadnienie dokonanego wyboru**

Wdrożenie systemu informatycznego odpowie na zidentyfikowaną potrzebę Wnioskodawcy związaną z brakiem podglądu w stany magazynowe swoich dostawców, przez co nie możliwym jest obecnie prowadzenie akcji promocyjnych poszczególnych produktów oferowanych w sklepach internetowych. Wdrożenie modułu importu cen i stanów magazynowych umożliwi Wnioskodawcy jak i jego partnerom biznesowych na bieżące podejmowanie decyzji o wprowadzeniu niższych cen dla produktów, które "zalegają w magazynie" u danego dostawcy. Podgląd w aktualne stany magazynowe oraz automatyczny import cen do sklepu internetowego umożliwi Wnioskodawcy prowadzenie akcji mailingowej informującej o wprowadzonych promocjach cenowych wśród stałych klientów. Również na stronach internetowych sklepów pojawi się automatycznie informacja o wprowadzonej akcji promocyjnej. Bez wdrożenia systemu będącego przedmiotem aplikacji, prezentacja akcji promocyjnej na stronie sklepów internetowych czy też wysłana mailowo do klientów Wnioskodawcy będzie nie możliwa. Sama aktualizacja cen i ilości dostępnych produktów, w przypadku ich zmiany trwała średnio 24 godziny.

**B.9.2 Czy projekt prowadzi do wdrożenia innowacji?**

Tak, stosowanej w skali kraju, w okresie do trzech lat.

**Uzasadnienie dokonanego wyboru**

Przeprowadzona na potrzeby realizacji projektu wstępna analiza konkurencji Wnioskodawcy wykazała iż dedykowane rozwiązanie informatyczne dla Wnioskodawcy, zintegrowane nie tylko z funkcjonującymi systemami informatycznymi sklepów internetowych Wnioskodawcy ale przede wszystkim z systemami informatycznymi głównych partnerów biznesowych firmy (dostawców/producentów danych produktów elektrotechnicznych) jest rozwiązaniem dotychczas nie stosowanym w skali kraju.

Innowacyjnym rozwiązaniem będzie uniwersalny moduł służący do importu danych od Partnerów biznesowych (dostawców), w szczególności informacji o cenach produktów i stanach magazynowych. Moduł ten będzie na tyle uniwersalny, aby każdy z partnerów biznesowych miał możliwość dostarczać odpowiednie dane do Wnioskodawcy. Integracja będzie polegała na odpowiednim interpretowaniu pozyskiwanych od Dostawców danych, w taki sposób, aby automatycznie pozyskiwane dane w różnych formatach zależnych od dostępnych przez Dostawców formatach były interpretowane w sposób właściwy. Plik

wymiany danych będzie zawierał informacje o produkcie (id, nazwa), jego cenę, dostępność, ilość w magazynie, czas dostępności.

Dostawca będzie udostępniał plik w jeden z poniższych sposobów:

- Pobieranie danych z serwera HTTP/HTTPS poprzez pobranie pliku z określonego adresu URL.
- Pobieranie danych z serwera FTP poprzez pobranie pliku z określonego katalogu.
- Wysłanie przez Dostawcę aktualnego pliku w postaci załącznika na określony adres email.

Stworzony przez firmę zewnętrzną moduł importu danych będzie integrował się z istniejącymi modułami sklepu internetowego: moduł produktów, moduł sklep/dostawcy, przez co możliwe będzie automatyczne zarządzanie cenami i stanami magazynowymi w sklepach Wnioskodawcy.

Uniwersalny moduł importu danych działać będzie automatycznie, bez udziału człowieka.

Dodatkowo moduł importu będzie generował zestawienia po każdym imporcie co pozwoli na odrzucenie zmian zaproponowanych przez moduł importu, gdy cena produktu zmieni się powyżej ustalonego progu.

O innowacyjnym charakterze planowanego do wdrożenia systemu informatycznego świadczą również funkcjonalności pozostałych modułów rozwiązania:

- Moduł automatycznej dekompozycji zamówień
- Moduł automatycznego składania zamówień.

W ramach systemu informatycznego możliwa będzie automatyczna dekompozycja zamówień klientów w taki sposób, aby przygotowane zamówienie do dostawcy było zoptymalizowane pod względem minimalnego kosztu zakupu po stronie Wnioskodawcy. Dodatkowo system weryfikować będzie oczekujące na realizację zamówienia i w razie możliwości optymalizacji wysyłki zamówień do dostawcy (przez co wpłynie na obniżenie ceny zakupu po stronie Wnioskodawcy), wykona niezbędne modyfikacje.

Dodatkową funkcjonalnością systemu informatycznego, świadczą o jego innowacyjności w skali kraju jest jego jednorazowa integracja w oparciu o EDI. Na rynku istnieją systemy integracji oparte o EDI, jednak wymagają one opłaty za wdrożenie, a następnie stałych opłat wynikających z wykorzystania takiego systemu. W przypadku projektowanego systemu integracji stanów magazynowych oraz automatycznego zamawiania wymagane jest jedynie poniesienie jednorazowego kosztu wdrożenia i integracji.

## **B.10. Analiza instytucjonalna i prawna projektu oraz wnioskodawcy (doświadczenie)**

Firma Ostrowski Handel Internetowy Sp. z o.o. rozpoczęła działalność w 2005 roku w wyniku wieloletnich doświadczeń firmy „Ostrowski” Sp. z o.o. (rok założenia 1991) oraz Romana Ostrowskiego działającego w branży elektrotechnicznej od roku 1993. Wiodącym profilem działalności Wnioskodawcy jest handel internetowy wyrobami elektrotechnicznymi takimi jak oprawy oświetleniowe, źródła światła, gniazdka i wyłączniki, kable i przewody oraz wideodomofony.

W chwili obecnej oferta Wnioskodawcy obejmuje towary ponad 120 producentów z Polski i z zagranicy. Firma cieszy się zaufaniem ponad 100 tys. klientów zarówno indywidualnych jak i instytucjonalnych.

Wnioskodawca posiada bogate doświadczenie w realizacji projektów informatycznych. Już w następnym roku po rozpoczęciu działalności Spółka rozpoczęła projekt inwestycyjny polegający na uruchomieniu kilku sklepów internetowych w branży oświetleniowo-elektrycznej (m.in. luxmarket.pl, dobregniazdka.pl, kablesklep.pl, domofonysklep.pl, dobrebezpieczniki.pl). Po kilku latach działalności sklepów, w związku z dynamicznie zmieniającym się rynkiem, konieczna była kolejna inwestycja w nowe oprogramowanie sklepów internetowych. Projekt wdrożenia nowego oprogramowania sklepów internetowych spółki zakończył się z końcem 2015 roku.

W swoich szeregach, Wnioskodawca zatrudnia wysokiej klasy specjalistów, którzy mają doświadczenie w zarządzaniu projektami informatycznymi. Stworzenie dedykowanego systemu informatycznego zostanie powierzone specjalistom z branży informatycznej, posiadającym doświadczenie i wiedzę w projektowaniu oraz tworzeniu zaawansowanych rozwiązań informatycznych wspomagających zarządzanie przedsiębiorstwami. Wszelkie prace ze względu na specyfikę branży, w której działa wnioskodawca będą odbywały się w oparciu o konsultacje z pracownikami Wnioskodawcy. Na potrzeby realizacji projektu Wnioskodawca powoła zespół projektowy, który odpowiedzialny będzie za kontakt ze specjalistami z firmy zewnętrznej wdrażającej produkt objęty wnioskiem o dofinansowanie, oraz monitorowanie wskaźników planowanych do osiągnięcia w wyniku realizacji projektu.

W skład zespołu projektowego po stronie Wnioskodawcy wchodzić będzie:

- Roman Ostrowski - Prezes Zarządu, wykształcenie wyższe logistyczne, od 23 lat w branży oświetleniowej, w latach wcześniejszych prezes takich firm jak Alinex, Grupa Rondo, Aga Light.
- Urszula Łucjan - Główna Księgową OHI, wykształcenie wyższe o specjalności Rachunkowość i Podatki, Akademia Finansów i Biznesu, "Vistula" Warszawa, w latach wcześniejszych zatrudniona na stanowisku Księgowej w firmach Johnson&Johnson Sp. z o.o. (5 lat) oraz Estee Lauder Sp. z o.o. (4 lata). Brała udział przy wdrażaniu nowych systemów księgowych.



- Sławomir Markowski- Specjalista od spraw IT, wykształcenie wyższe techniczne PW, studia podyplomowe na Polsko-Japońskiej Akademii Technik Komputerowych w zakresie obsługi baz danych. Odpowiedzialny za budowę i wdrożenie infrastruktury teleinformatycznej w firmie OHI Sp. z o.o., oraz za budowę i konserwację osiedlowej sieci teleinformatycznej na osiedlu Kopernika w Ząbkach.

Do realizacji projektu zostanie wykorzystana istniejąca infrastruktura techniczna Wnioskodawcy, tj. serwery umieszczone w serwerowni firmy OVH, istniejące oprogramowanie sklepów internetowych oraz istniejący serwer Optima znajdujący się w siedzibie Wnioskodawcy. Obecnie pięć fizycznych serwerów jest wynajmowanych i opłacanych w formie miesięcznego abonamentu.

Projekt realizowany będzie na terenie województwa śląskiego, w oddziale firmy. Wnioskodawca wynajmuje biuro o powierzchni 9,8 m2 w biurowcu Fundacji Rozwoju Lokalnego w Knurowie przy ul. Dworcowej 38a. Budynek stanowi własność gminy Knurów, wyposażony jest w podstawową infrastrukturę, czyli prąd, ogrzewanie, możliwość podłączenia do sieci internetowej. Zgodnie z zasadami Fundacji umowa najmu zawarta jest na okres 1 roku, po tym okresie weryfikowane są koszty ogólne oraz uwzględniana jest inflacja i Fundacja na tej podstawie przedłuża umowę na kolejny rok.

Projekt jest przygotowany do realizacji pod względem organizacyjnym i formalno - prawnym, został przygotowany szczegółowy harmonogram i plan wdrożenia projektu. Nie są wymagane dodatkowe dokumenty formalno - prawne - inwestycja nie wymaga pozwolenia lub zgłoszenia robót budowlanych, zgodnie z informacjami dotyczącymi dokumentów formalno - prawnych nie jest wymagane również przeprowadzenie Oceny Oddziaływania na Środowisko.

### **B.11. Czy inwestycja wymaga zdobycia pozwoleń, zezwoleń, koncesji? Jeżeli tak, czy Wnioskodawca takowe posiada?**

Przedmiotowe przedsięwzięcie nie wymaga zdobycia żadnych pozwoleń, zezwoleń ani koncesji w celu jego prawidłowej realizacji.

#### **B.11.1 Czy projekt wymaga uzyskania pozwolenia na budowę, zgłoszenia robót budowlanych ?**

Nie, projekt nie wymaga uzyskania pozwolenia na budowę ani zgłoszenia robót budowlanych.

### **B.12. Utrzymanie celów i trwałości projektu**

#### **Okres trwałości**

3 lata

#### **Założenia do utrzymania celów i trwałości projektu**

Wnioskodawca zobowiązuje się do utrzymania zakładanych w projekcie celów projektu przez okres 3 lat od daty wypłaty płatności końcowej, wypełniając tym samym podstawowy obowiązek beneficjentów projektów unijnych. W okresie realizacji projektu jak i w okresie jego trwałości:

- Wnioskodawca nie planuje żadnych zmian własnościowych w zakresie nabytych środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych. System i komputer przenośny zakupiony w wyniku realizacji projektu pozostanie w posiadaniu Wnioskodawcy zarówno w czasie trwania projektu jak i w okresie co najmniej 3 lat po jego zakończeniu - wypłacie płatności końcowej.

- Trwałość projektu wzmacniać będzie także bezpośrednie doświadczenie zespołu w zakresie realizacji projektów o charakterze informatycznym.

Gwarancją trwałości projektu i osiągnięcia założonych wskaźników będzie bieżący monitoring poziomu realizacji wskaźników produktu i rezultatu.

- Trwałość projektu w aspekcie organizacyjnym i instytucjonalnym wzmacniana będzie także dzięki posiadanemu przez Wnioskodawcę i jej poszczególnych pracowników doświadczeniu.

- W zakresie finansowym trwałość projektu zapewniona będzie na etapie realizacyjnym poprzez zapewnienie przez Wnioskodawcę wkładu własnego (ze środków własnych Firmy) oraz poprzez planowaną do uzyskania dotację w ramach działania 3.3 RPO WSL. W fazie operacyjnej projektu trwałość finansowa zapewniona będzie poprzez uzyskiwane przychody, które pozwolą w całości uzyskać zwrot z poniesionych nakładów inwestycyjnych. Trwałość finansową obrazuje przeprowadzona w ramach projektu analiza finansowa.

Wnioskodawca zapewnia zachowanie trwałości projektu na terenie województwa śląskiego.

### **B.13. Pomoc publiczna w projekcie**

#### **B.13.1. Test pomocy publicznej**

Nie dotyczy

**B.13.2. Zakres pomocy publicznej i / lub de minimis****Czy projekt podlega zasadom pomocy publicznej?**

TAK

**Czy projekt podlega zasadom pomocy de minimis?**

NIE

**Czy Wnioskodawca jest Beneficjentem pomocy publicznej?**

NIE

**Wielkość przedsiębiorstwa****Podstawa prawna udzielenia pomocy**

*[45%-Małe] Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmocnienia konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 [Małe Przedsiębiorstwa]*

Zgodnie z wynikami finansowymi i ilością zatrudnionych osób Wnioskodawca jest małym przedsiębiorstwem w związku z tym poziom dofinansowania to 45%. Wnioskodawca wnioskuje o obniżenie poziomu dofinansowania do 40%.

**Uzasadnienie spełnienia efektu zachęty**

Przedmiotowe przedsięwzięcie inwestycyjne nie zostało rozpoczęte przed dniem złożenia wniosku. Zgodnie z art 6 ustawy uznaje się, że w przypadku MŚP nie obowiązuje wymóg wywoływania efektu zachęty lub uznaje się, że wywołują one taki efekt. W związku z faktem, iż Wnioskodawca jest podmiotem z kategorii MŚP uznaje się, iż efekt został spełniony.

**B.13.3. Regionalna pomoc inwestycyjna****Czy projekt polega na zasadniczej zmianie procesu produkcji?**

TAK

**Uzasadnienie**

W wyniku realizacji projektu nastąpi zasadnicza zmiana procesu świadczenia usług/produkcyjnego w firmie Wnioskodawcy poprzez usprawnienie i optymalizację podstawowych procesów biznesowych. System informatyczny będący przedmiotem projektu usprawniać będzie następujące procesy realizowane przez Wnioskodawcę (procesy te stanowią swoistą technologię świadczenia usług):

- proces prezentacji oferty w sklepach internetowych Wnioskodawcy,
- proces zarządzania cenami i stanami magazynowymi produktów w sklepach internetowych,
- proces dekompozycji zamówień do dostawców,
- proces składania zamówień do dostawców,

oraz wprowadzi nowy proces biznesowy:

- otrzymywanie oferty handlowej od dostawcy dla konkretnego asortymentu (import cen i stanów magazynowych dostawców Wnioskodawcy).

Każdy z tych procesów jest obecnie realizowany w sposób tradycyjny. Realizacja projektu znacząco zmieni sposób ich realizacji w ujęciu organizacyjnym i technologicznym. Procesy będą realizowane z wykorzystaniem systemu informatycznego, dzięki temu będą przebiegały sprawniej, z mniejszą liczbą błędów, a przez to po niższych kosztach jednostkowych. Zgodnie z opisem zasobów przedstawionym w analizie instytucjonalnej infrastr. jaka zostanie wykorzystana do realizacji projektu to serwery umieszczone w serwerowni firmy OVH, istniejące oprogramowanie sklepów internetowych oraz istniejący serwer Optima znajdujący się w siedzibie Wnioskodawcy. Szacowana wartość wskazanych aktywów po uwzględnieniu amortyzacji, wynosi 712 961,85 zł (na podstawie zestawienia ewidencji środków trwałych).

**Czy koszty kwalifikowalne przekraczają koszty amortyzacji aktywów związanej z działalnością podlegającą**

**modernizacji w ciągu poprzedzających trzech lat obrotowych?**

TAK

**Czy projekt dotyczy dywersyfikacji zakładu?****Czy projekt polega na utworzeniu nowego zakładu?****Czy projekt polega na zwiększeniu zdolności produkcyjnych istniejącego zakładu?**

TAK

**Uzasadnienie**

W wyniku realizacji projektu nastąpi zwiększenie zdolności produkcyjnych istniejącego przedsiębiorstwa poprzez zwiększenie skali i rozmiaru prowadzonej działalności, rozwój współpracy biznesowej z istniejącymi partnerami biznesowymi i pozyskanie nowych. Realizacja sprawnej i efektywnej polityki sprzedaży, obsługa zamówień klientów na najwyższym poziomie, możliwa dzięki realizacji projektu, pozwoli Wnioskodawcy na zwiększenie przychodów ze sprzedaży. Szybsza realizacja zamówień, import cen i stanów magazynowych od dostawców bezpośrednio w systemy informatyczne sklepów internetowych, automatyczna dekompozycja zamówień oraz możliwość złożenia zamówienia bezpośrednio w systemie dostawcy, da możliwość pośredniego wpływania na ceny sprzedaży produktów dostawców w sklepach (obniżając cenę zakupu dla Wnioskodawcy, automatycznie obniżona zostanie cena sprzedaży w sklepie internetowym). Moduł dekompozycji zamówienia umożliwi automatyczną dekompozycję zamówień klientów w taki sposób, aby przygotowane zamówienie do dostawcy było zoptymalizowane pod względem minimalnego kosztu zakupu po stronie Wnioskodawcy, co bezpośrednio wpłynie na wzrost ilości sprzedawanych produktów. Skrócenie czasu realizacji zamówienia wpłynie na wzrost konkurencyjności przedsiębiorstwa i przyciągnięcie większej ilości klientów, ponieważ szybkość realizacji zamówienia jest cechą wyróżniającą daną firmą w branży e-commerce w której działa Wnioskodawca. Przewiduje się, że w wyniku realizacji projektu przychody w ostatnim roku prognozy (2021r.) będą o około 4 mln zł wyższe niż w sytuacji niezrealizowania Projektu. Wraz ze wzrostem przychodów częściowo wzrosną również koszty, jednak z drugiej strony będzie możliwe osiągnięcie oszczędności kosztów globalnych przedsiębiorstwa, co w efekcie skutkować będzie wyższą efektywnością działalności niż w sytuacji niezrealizowania projektu. Rentowność na koniec 2021r. w scenariuszu z projektem wyniesie ponad 40%, natomiast w scenariuszu bez projektu wyniesie około 17%.

**B.14. Analiza techniczna - stan aktualny**

Firma Ostrowski Handel Internetowy Sp. z o.o. rozpoczęła działalność w 2005 roku w wyniku wieloletnich doświadczeń firmy „Ostrowski” Sp. z o.o. (rok założenia 1991) oraz Romana Ostrowskiego działającego w branży elektrotechnicznej od roku 1993. Wiodącym profilem działalności Wnioskodawcy jest handel internetowy wyrobami elektrotechnicznymi takimi jak oprawy oświetleniowe, źródła światła, gniazdka i wyłączniki, kable i przewody oraz wideodomofony. Odbiorcami oferowanych produktów są głównie klienci indywidualni, ale również elektroinstalatorzy, służby utrzymania ruchu w zakładach przemysłowych, deweloperzy, urzędy i instytucje państwowe oraz firmy produkcyjne. Dzięki możliwościom jakie niesie handel elektroniczny, firma dostarcza towar do każdego miejsca w Polsce i nie tylko (po indywidualnych ustaleniach kosztów transportu). Obecnie szacunkowa liczba klientów firmy wynosi ponad 100 tyś. Wnioskodawca prowadzi sprzedaż produktów za pomocą sklepów internetowych: LuxMarket (pierwszy sklep otwarty wiosną 2006r.), OtoLampy, DobreGniazdka, KableSklep, DomofonySklep oraz DobreBezpieczniki. Jest wyłącznym przedstawicielem nowozelandzkiej firmy Hunza® (HunzaPolska) produkującej wysokiej jakości oprawy ogrodowe wykonane m.in. z brązu, miedzi i stali szlachetnej. Każdy sklep internetowy Wnioskodawcy działa w oparciu o indywidualny system informatyczny. Spółka działa w modelu „dropshipping” zgodnie z którym rola sklepu internetowego sprowadzona jest do zbierania zamówień i przesyłania ich do dostawcy który odpowiedzialny jest za proces wysyłki zamówionego towaru. Wnioskodawca współpracuje od początku swojej działalności ze stałymi dostawcami poszczególnych produktów oferowanych w swoich sklepach internetowych. Spółka nie ma wdrożonego rozwiązania informatycznego które nosiłoby znamiona rozwiązania B2B umożliwiającego stały podgląd w stany magazynowe partnerów oraz ich aktualnych cen transakcyjnych, czy też dającego możliwość złożenia zamówienia u odpowiedniego dostawcy on-line z pozycji danego sklepu internetowego. Obecnie klient Wnioskodawcy zamawiając poszczególne produkty nie ma możliwości sprawdzenia czy dany produkt jest aktualnie dostępny, jaką ilością sklep dysponuje, oraz nie ma informacji o przewidywanym terminie realizacji zamówienia. Taką informację otrzymuje dopiero po „tradycyjnym” sprawdzeniu możliwości realizacji zamówienia przez pracowników Działu Obsługi Wnioskodawcy u danego dostawcy. Dopiero po tym sprawdzeniu klient jest mailowo zawiadamiany o przewidywanym terminie

realizacji swojego zamówienia. Przy ponad 50.000 pozycji w ofercie Wnioskodawcy tradycyjny sposób potwierdzania zamówień jest bardzo pracochłonny i nieefektywny. Brak stałego podglądu w aktualne ceny dostawców powoduje również wprowadzanie w błąd klienta składającego zamówienie, ponieważ operator sklepu internetowego zmuszony jest nieraz poinformować klienta o wyższej rzeczywistej cenie za dany produkt, co powoduje częste odejście klientów do konkurencji. W spółce konieczne jest zapewnienie obsłudze podglądu aktualnych stanów magazynowych oraz cen u dostawców, aby możliwe było zarządzanie zamówieniami w taki sposób, aby minimalizować koszty zakupu, tj. zamawiać jak największe wolumeny produktów u najtańszych dostawców.

Spółka nie posiada wdrożonego systemu zarządzania przedsiębiorstwem, umożliwiającego sprawną realizację procesów biznesowych związanych z prowadzoną działalnością. Każdy sklep internetowy Wnioskodawcy funkcjonuje w oparciu o system informatyczny składający się z modułów:

- zamówień - umożliwia zarządzanie zamówieniami klientów,
- ofert - umożliwia tworzenie oraz zarządzanie indywidualnymi ofertami tworzonymi dla klientów,
- produktów - umożliwia szeroko pojęte zarządzanie produktami,
- użytkowników - umożliwia zarządzanie klientami sklepu,
- sklep - umożliwia zarządzanie m.in.: producentami, dostawcami, atrybutami i parametrami atrybutów produktów, kategoriami produktów,
- serwis oraz system - umożliwia zarządzanie globalnymi ustawieniami sklepu internetowego,
- e-maile - umożliwia zarządzanie wychodzącymi ze sklepu szablonami wiadomości e-mail.

W oparciu o działające w sklepie internetowym systemy informatyczne Wnioskodawca w oparciu o rozwiązania TIK realizuje następujące procesy biznesowe:

- Prezentacja oferty w sklepie internetowym (wyświetlanie produktów w sklepie internetowym) – po otrzymaniu od danego dostawcy bądź producenta za pośrednictwem poczty email listy z dostępnym asortymentem, w sklepie internetowym publikowane są informacje na temat danego produktu, takie jak opis produktu, cena. W przypadku zmian cen możliwa jest ich aktualizacja, ale tylko w przypadku, gdy dostawca udostępni zaktualizowany plik z cenami. Obsługa takiego zdarzenia od momentu otrzymania informacji o aktualizacji cen do momentu wprowadzenia zmian w sklepie trwa zwykle około 24 godzin.
- Zarządzanie cenami i stanami magazynowymi produktów w sklepie internetowym – weryfikacja dostępności produktów i ich cen u dostawców odbywa się obecnie na podstawie sporadycznie otrzymywanych cenników ze stanami magazynowymi lub na podstawie umówionych dostępności produktów przez operatorów. Potwierdzenie ilości dostępnych produktów odbywa się zazwyczaj telefonicznie.
- Sprzedaż produktów w sklepie internetowym – po wejściu na stronę danego sklepu internetowego klient ma możliwość zakupu odpowiedniego produktu po przejściu kilku kroków skutecznego zamówienia i zapłaty za określone rodzaje produktów. Następnie otrzymuje maila o przewidywanym terminie realizacji zamówienia.
- Dekompozycja zamówienia do dostawców - po złożeniu zamówienia przez klienta zostaje ono przekazane do odpowiedniej osoby odpowiedzialnej za jego realizację. Osoba realizująca zamówienie musi zweryfikować aktualność cen produktów oraz ich dostępność najczęściej kontaktując się z poszczególnymi dostawcami oferującymi dany asortyment.
- Składanie zamówienia do dostawców – po skompletowaniu danego zamówienia, ustalenia ostatecznej ceny transakcyjnej i ustalenia terminu dostawy, zamówienie jest wysyłane do odpowiedniego dostawcy bądź producenta za pomocą poczty email.
- Otrzymanie dokumentów księgowych od dostawcy - dokumenty księgowe (najczęściej są to faktury vat dokumentujące zakup ) trafiają do firmy w formie elektronicznej, co w znaczący sposób przyspiesza ich dostarczanie, pozwala też na ograniczenie problemów z nieotrzymywaniem ich na czas.
- Wysyłka zlecenia transportowego do firmy spedycyjnej - po złożeniu i potwierdzeniu zamówienia w panelu sklepowym jest planowany odbiór zlecenia oraz generowana etykieta dla kuriera.

Istotnym ograniczeniem w bieżącej działalności operacyjnej spółki jest brak możliwości podglądu stanów magazynowych oraz cen produktów dostawców. Przy działalności spółki w modelu "dropshipping" podgląd stanów magazynowych dostawców jak i ich cen sprzedaży jest kluczowy do zapewnienia konkurencyjnej oferty cenowej na rynku produktów oferowanych przez spółkę. W związku z powyższym podjęto decyzję o wdrożeniu w struktury firmy systemu informatycznego, który po zintegrowaniu z rozwiązaniami e-commerce doprowadzi do optymalizacji 4 wyżej wymienionych procesów, tj:

- Prezentacja oferty w sklepie internetowym
- Zarządzanie cenami i stanami magazynowymi produktów w sklepie internetowym
- Dekompozycja zamówienia do dostawców
- Składanie zamówienia do dostawców

oraz wprowadzenie nowego procesu biznesowego jakim będzie otrzymywanie oferty handlowej od dostawcy dla konkretnego asortymentu (import cen i stanów magazynowych dostawców Wnioskodawcy). Do realizacji projektu zostanie wykorzystana istniejąca infrastruktura techniczna Wnioskodawcy, tj. serwery umieszczone w serwerowni firmy OVH, istniejące oprogramowanie sklepów internetowych oraz istniejący serwer Optima znajdujący się w siedzibie Wnioskodawcy.

## B.15. Analiza techniczna - stan projektowany

Przedmiotowy projekt polega na wdrożeniu w struktury przedsiębiorstwa nowego systemu informatycznego klasy B2B oraz B2C, który będzie niezbędnym narzędziem umożliwiającym sprawną realizację założeń biznesowych Wnioskodawcy oraz doprowadzi do automatyzacji procesów biznesowych w firmie.

Decyzja o wdrożeniu systemu informatycznego została poprzedzona przeprowadzonymi wnikliwymi analizami rynku (spotkania z firmami informatycznymi zajmującymi się tworzeniem systemów informatycznych do zarządzania przedsiębiorstwem ukierunkowanym na działalność e-commerce) i konkurencji Wnioskodawcy, w celu wybrania najkorzystniejszego z punktu widzenia rozwoju firmy i wzrostu jej konkurencyjności rozwiązania wspomagającego funkcjonowanie sklepów internetowych. Model w jakim Wnioskodawca zdecydował się prowadzić swoją działalność w handlu internetowym wymusza na nim wdrożenie rozwiązań informatycznych które wyróżnią go na tle konkurencji dzięki sprawnej realizacji zamówień i bezbłędnej, aktualnej prezentacji treści na stronach sklepu internetowego (tj. ceny, dostępność danego towaru).

Projekt doprowadzi do optymalizacji następujących procesów biznesowych:

- Prezentacja oferty w sklepie internetowym
- Zarządzanie cenami i stanami magazynowymi produktów w sklepie internetowym
- Dekompozycja zamówienia do dostawców
- Składanie zamówienia do dostawców

Oraz wprowadzi nowy proces biznesowy:

- Otrzymywanie oferty handlowej od dostawcy dla konkretnego asortymentu (import cen i stanów magazynowych dostawców Wnioskodawcy).

Zakres projektu obejmuje:

- stworzenie przez firmę zewnętrzną i nabycie przez Wnioskodawcę wartości niematerialnych i prawnych (licencje poszczególnych modułów) w postaci modułów systemu informatycznego klasy B2B
- nabycie nowych środków trwałych w postaci komputera przenośnego, będącego wyposażeniem nowego miejsca pracy stworzonego w efekcie realizacji projektu.

W ramach projektu Wnioskodawca zakupi i wdroży system informatyczny, składający się z 3 podstawowych modułów. Każdy moduł zakupywany będzie w formie wartości niematerialnych i prawnych, przy czym dopiero funkcjonalne połączenie wszystkich modułów stanowić będzie kompletne rozwiązanie, które w całości zaksięgowane zostanie w księgach rachunkowych Wnioskodawcy jako wartości niematerialne i prawne. Jednocześnie bez któregośkolwiek modułu system będzie niekompletny i nie będzie realizował założonych celów:

1. Moduł importu danych - uniwersalny moduł służący do importu danych od Partnerów biznesowych (dostawców), w szczególności informacji o cenach produktów i stanach magazynowych. Będzie na tyle uniwersalny, aby każdy z Partnerów miał możliwość dostarczać dane do Zamawiającego w swoim formacie plików. System bowiem będzie integrował pliki poprzez odpowiednie interpretowanie pozyskiwanych od Dostawców danych, w taki sposób, aby automatycznie pozyskiwane dane w różnych formatach zależnych od dostępnych przez Dostawców formatów były interpretowane w sposób właściwy. Plik wymiany danych będzie zawierał informacje o produkcie (id, nazwa), jego cenę, dostępność, ilość w magazynie, czas dostępności. Dzięki integracji z modułem produktów sklepu internetowego możliwe będzie automatyczne zarządzanie cenami i stanami magazynowymi w sklepach Wnioskodawcy. Moduł importu danych działać będzie automatycznie, bez udziału człowieka. Moduł generować będzie zestawienia po każdym imporcie i pozwoli na odrzucenie zmian zaproponowanych przez moduł importu, gdy cena produktu zmieni się powyżej ustalonego progu. Efektem wdrożenia modułu będzie wprowadzenie nowego procesu biznesowego w przedsiębiorstwie oraz automatyzacja procesu prezentacji oferty w sklepie internetowym i zarządzania cenami i stanami magazynowymi produktów w sklepie internetowym.
2. Moduł automatycznej dekompozycji zamówień, który będzie umożliwiał automatyczną dekompozycję zamówień klientów w taki sposób, aby przygotowane zamówienie do Dostawcy było zoptymalizowane pod względem minimalnego kosztu zakupu po stronie Wnioskodawcy. Moduł będzie integrował się z istniejącymi modułami sklepu: zamówień, produktów, sklep/dostawcy. W wyniku wdrożenia modułu, zamówienie złożone przez klienta zostanie zdekomponowane i przygotowane do Dostawcy biorąc pod uwagę dostępne u nich stany magazynowe, ceny zakupu oraz czasy dostępności. Zamówienie do Dostawcy pozwoli na minimalizację ceny zakupu przez Zamawiającego z zachowaniem racjonalnego czasu dostawy dla klienta. Wdrożenie modułu umożliwi automatyzację procesu realizowanego przez Wnioskodawcę - Dekompozycja zamówienia do dostawców.
3. Moduł automatycznego składania zamówień pozwoli zweryfikować oczekujące na realizację zamówienia i w razie możliwości optymalizacji wysyłki zamówień do Dostawców (obniżenie ceny zakupu po stronie Zamawiającego), wykonać niezbędne modyfikacje. Dodatkowo w przypadku nagromadzenia zamówień w ciągu dnia oczekujących na wysyłkę, wdrożony system pozwoli na odpowiednie modyfikacje w celu optymalizacji ceny zakupu. Moduł będzie integrował się z istniejącymi modułami sklepu internetowego: zamówień, produktów, użytkowników, sklep/dostawcy, e-maile. W wyniku wdrożenia modułu nastąpi optymalizacja procesu - składanie zamówienia do dostawców.

Jednym z rezultatów projektu będzie stworzenie przez Wnioskodawcę jednego dodatkowego miejsca pracy. Nowy pracownik Wnioskodawcy odpowiedzialny będzie za weryfikację i aktualizację danych w systemie informatycznym (cen oraz stanów magazynowych). W celu wyposażenia nowego miejsca pracy Wnioskodawca w ramach projektu zakupi 1 nowy środek trwały, jakim będzie komputer przenośny o par. techn. wskazanych w pkt. C.2.2.

Wdrożenie wielomodułowego systemu informatycznego będącego przedmiotem aplikacji odpowie na zidentyfikowane

potrzeby Wnioskodawcy wskazane we wcześniejszych punktach wniosku o dofinansowanie. Dodatkowo umocni pozycję firmy na rynku w bezpośrednim starciu z głównym konkurentem jakim jest firma TIM - jedna z najstarszych firm w naszej branży na rynku, notowana na GPW w Warszawie, która posiada "mieszany" system informatyczny, tzn. pokazuje klientom stany magazynowe, ale tak naprawdę, nie wszystko jest na ich magazynie, część pozycji znajduje się na magazynach producentów. Firma ofertę swoją kieruje głównie do elektro-instalatorów oraz na rynek inwestycyjny (duże kontrakty).

Zaprojektowanie i wdrożenie rozwiązania informatycznego zostanie powierzone wyłonionej w drodze przeprowadzonego rozeznania rynku (publikacja ogłoszenia o zamówieniu na str. int. firmy oraz rozesłanie ofert do 3 potencjalnych firm), która zaproponuje najkorzystniejsze warunki wdrożenia oraz zapewni pełną integrację systemu z istniejącymi systemami informatycznymi sklepów internetowych przez co Wnioskodawca wyeliminuje główne ryzyko związane z realizacją projektu i osiągnięciem zakładanych celów projektu. Wyłoniona firma odpowiedzialna będzie za opracowanie analizy przedwdrożeniowej, która pozwoli na optymalizację prac przy tworzeniu systemu informatycznego tak aby system w pełni odpowiadał potrzebom Wnioskodawcy. Analiza będzie zawierać szczegółowe wytyczne dla wykonawcy systemu, przez co wyeliminowane zostanie ryzyko błędnej interpretacji oczekiwań Wnioskodawcy.

Wybrany wariant realizacji projektu jest najbardziej optymalny z pkt. widzenia potrzeb Wnioskodawcy. Alternatywą byłby zakup gotowych rozwiązań informatycznych oferowanych na rynku, jednakże taki sposób realizacji projektu, nie spełniłby podstawowego wymogu jakim jest integracja z systemami sklepów internetowych oraz z systemami partnerów biznesowych. Gotowe rozwiązanie musiałoby być dostosowywane do potrzeb firmy, co znacznie zwiększyłoby koszty inwestycji. Realizacja projektu będzie zgodna z zasadami ochrony danych osobowych, oraz uwzględnić będzie prawo do zastrzeżenia informacji biznesowych wskazanych przez partnerów firmy.

## B.16. Analiza specyficzna

Wdrożenie systemu informatycznego, usprawni i ograniczy koszty wszystkich procesów biznesowych prowadzonych przez Wnioskodawcę jakie zachodzą w przypadku tradycyjnego modelu działalności gospodarczej. System pozwoli bowiem na znaczne ograniczenie kosztów, które ponosi firma. Transakcje elektroniczne niwelują granice geograficzne, a dzięki temu zmniejszają się koszty związane z komunikacją. Zmniejszą się zatem koszty utrzymywania relacji biznesowych, przy jednoczesnej poprawie organizacji wymiany informacji. Elektroniczna wymiana danych ograniczy obieg dokumentów na płaszczyźnie zewnętrznej - moduł importu danych od partnerów biznesowych wyeliminuje konieczność przesyłania tabelarycznych zestawień. System informatyczny zastąpi tradycyjne formy kontaktu pomiędzy pracownikami Wnioskodawcy a pracownikami partnerów biznesowych, takie jak e-mail, faks, rozmowy telefoniczne. Dzięki temu nastąpi znaczna redukcja kosztów administracyjnych działalności.

Wdrożenie systemu informatycznego przyniesie następujące korzyści dla Wnioskodawcy:

- poprawa konkurencyjności i innowacyjności działalności Wnioskodawcy,
- skrócenie czasu obsługi procesów biznesowych poprzez ich automatyzację,
- wzrost wydajności realizacji procesów,
- wzrost poziomu obsługi klienta,
- zmniejszenie nakładu pracy i dokumentacji związanej z realizacją procesów biznesowych,
- obniżenie kosztów i ograniczenie złożoności wymiany dokumentów pomiędzy Wnioskodawcą a jego partnerami biznesowymi.

Wszystkie wymienione wyżej korzyści składają się na najważniejszą zaletę wdrożenia systemu informatycznego: większą efektywność prowadzonej współpracy pomiędzy dostawcami i producentami będącymi partnerami biznesowymi Wnioskodawcy. Informacja o dostępności produktów bez dodatkowych kosztów wykonywanych telefonów (dzwonienie do klientów), spowoduje wzrost przychodów ze sprzedaży. Klient nie zrezygnuje już z zamówienia, gdyż nie posiada na bieżąco informacji zwrotnej o stanach magazynowych. W wyniku realizacji projektu zredukowany zostanie czas poświęcony na obsługę zapytań i składanych zamówień, co wpływa na szybkość i efektywność obsługi klienta.

W wyniku realizacji projektu wzrośnie efektywność realizowanych procesów biznesowych wewnętrznych i zewnętrznych firmy. Skrócony zostanie czas realizacji następujących procesów:

- Prezentacja oferty w sklepie internetowym oraz Zarządzanie cenami i stanami magazynowymi produktów w sklepie internetowym:

Obecnie po jednorazowym zaimportowaniu cennika ceny zakupu u Dostawców są zapisywane w systemie eCommerce. W przypadku zmian cen możliwa jest ich aktualizacja, ale tylko w przypadku, gdy Dostawca udostępni zaktualizowany plik z cenami. Obsługa takiego zdarzenia od momentu otrzymania informacji o aktualizacji cen bądź zmianie ilości produktów stanach magazynowych dostawcy do momentu wprowadzenia zmian w sklepie trwa zwykle około 24 godzin. W przypadku procesu zoptymalizowanego, w momencie aktualizacji pliku o uzgodnionej porze przez Dostawcę, zmiany zostaną automatycznie wprowadzone w systemie Wnioskodawcy.

- Dekompozycja zamówienia do dostawców oraz Składanie zamówienia do dostawców:

Po złożeniu zamówienia przez klienta zostaje ono przekazane do odpowiedniej osoby odpowiedzialnej za jego realizację.

Osoba realizująca zamówienie musi zweryfikować aktualność cen produktów oraz ich dostępność (najczęściej kontaktując się z poszczególnymi Dostawcami oferującymi dany asortyment). W zależności od dostępności pracowników Dostawcy oraz liczby

pozycji asortymentu w zamówieniu taka weryfikacja może potrwać od kilku do kilkudziesięciu minut. Po zoptymalizowaniu procesu weryfikacja będzie automatyczna i nie potrwa więcej niż kilka sekund.

## B.17. Analiza finansowa

Projekt polega na wdrożeniu dedykowanego Wnioskodawcy systemu informatycznego w celu automatyzacji wymiany informacji w realizowanych procesach biznesowych, a tym samym poprawy funkcjonowania przedsiębiorstwa poprzez m.in. skrócenie czasu obsługi tychże procesów. Efektem projektu będzie wzrost konkurencyjności przedsiębiorstwa poprzez automatyzację procesów biznesowych realizowanych w organizacji, a jego realizacja będzie miała bezpośrednie przełożenie na wzrost przychodów i oszczędności kosztów. Prognoza sprzedaży została oszacowana dla okresu 3 lat po zakończeniu realizacji projektu. Zgodnie z wytycznymi w przypadku MŚP należy pokazać okres 3 letni dla wszelkich założeń finansowych. W tabelach przedstawiających prognozy przychodów i kosztów, przedstawiono przewidywane wartości przychodów w scenariuszu bez realizacji inwestycji (w kolejnych latach założono stałe wzrosty wartości przychodów). W wyniku realizacji projektu, przewiduje się, że docelowo nastąpi wzrost obrotów od 2018r. oraz w latach 2019-2021. Poziom sprzedaży został oszacowany ostrożnie na podstawie historycznych danych dotyczących sprzedaży w sklepach Wnioskodawcy oraz założeń Wnioskodawcy dotyczących bezpośredniego wpływu realizacji Projektu na wzrost sprzedaży, a tym samym wzrost przychodów. Ceny jednostkowe uśredniono na podstawie danych historycznych sprzedaży zrealizowanej w okresie bieżącym (zamknięte miesiące 2016r.) w poszczególnych sklepach. Przewiduje się zmiany wartości uśrednionych cen jednostkowych w kolejnych latach prognozy w zależności od sklepu. Ponadto w kolejnych latach założono stałe wzrosty ilości sprzedaży. Realnie przewiduje się, że w ostatnim roku prognozy (2021r.), zmiana wartości przychodów w stosunku do scenariusza bez projektu wyniesie około 3.872 tys. zł. Prognozy cen jednostkowych oraz rocznych ilości sprzedaży w zależności od sklepu przedstawiono w tabelach w części I niniejszego wniosku. Wartości kosztów w scenariuszu bez projektu, zostały oszacowane na podstawie danych historycznych (głównie na podstawie danych z 2016r.), w kolejnych latach zmiany wartości kosztów powiązane ze zmianami wartości przychodów. Zakłada się, że średnia rentowność sprzedaży (bez uwzględnienia projektu) wynosi około 1,7%. W wyniku realizacji projektu nastąpi zmiana wartości kosztów: 1. związana ze wzrostem sprzedaży i przychodów, proporcjonalnie jak w scenariuszu bez projektu (wzrost kosztów) 2. związana z oszczędnościami kosztów, wynikającymi z usprawnienia procesów (zmniejszenie kosztów ogółem działalności Wnioskodawcy o około 3%) Zmiana wartości kosztów w 2020r. spowodowana realizacją Projektu w stosunku do scenariusza bez projektu wyniesie około 3.195 tys. zł. Prognozy rocznych kosztów operacyjnych w scenariuszu bez projektu i w scenariuszu z projektem przedstawiono w tabelach w części I niniejszego wniosku. Nie zakłada się generowania innych kosztów niż te skorelowane ze wzrostem przychodów ze sprzedaży (wpływ projektu) oraz zakłada się oszczędności w skali całego przedsiębiorstwa (wpływ projektu - usprawnienie procesów). Wnioskodawca dysponuje wystarczającymi środkami finansowymi niezbędnymi do właściwej realizacji (przy udziale środków UE) i eksploatacji projektu, co gwarantuje, że zachowa trwałość finansową w całym okresie prognozy.

## B.20. Powiązanie ze strategiami

### *Strategia Europa 2020*

W wyniku realizacji projektu zostanie stworzone jedno nowe miejsce pracy, co przyczyni się do osiągnięcia celu wskazanego w Strategii Europa 2020 a mianowicie: podwyższenie wskaźnika zatrudnienia kobiet i mężczyzn w wieku 20-64 lat do 75 proc. do 2020 r.

### *Strategia Rozwoju Kraju 2020 w zakresie obszaru strategicznego II: Konkurencyjna gospodarka*

System informatyczny będący przedmiotem aplikacji będzie dedykowanym nowoczesnym rozwiązaniem, podnoszącym poziom konkurencyjności przedsiębiorstwa w skali kraju, a nawet i świata. Dzięki integracji z obecnymi systemami informatycznymi sklepów internetowych prowadzonych przez Wnioskodawcę, firma dołączy do grona małych przedsiębiorstw, w których realizacja procesów biznesowych odbywać się będzie w sposób zautomatyzowany.

W związku z powyższym należy przyjąć iż realizacja projektu wpisuje się w następujące cele szczegółowe obszaru strategicznego II Konkurencyjna gospodarka:

II.1.4. Rozwój eksportu towarów i usług

II.3. Zwiększenie innowacyjności gospodarki

II.3.4. Zwiększenie wykorzystania rozwiązań innowacyjnych.

### *Regionalna Strategia Innowacji Województwa Śląskiego na lata 2013-2020*

Przedmiotowy projekt Wnioskodawcy polega na wprowadzeniu dedykowanego rozwiązania informatycznego, który umożliwi optymalizację i automatyzację realizowanych procesów biznesowych. W wyniku realizacji projektu u Wnioskodawcy wymiana informacji będzie prowadzona w większości drogą elektroniczną, zastosowane rozwiązania zredukują papierowy obieg dokumentów do niezbędnego minimum. System informatyczny będący przedmiotem zakupu Wnioskodawcy w ramach projektu, będzie indywidualnie dopasowany do potrzeb zidentyfikowanych w trakcie analizy potrzeb firmy. Będzie

rozwiązaniem, które zostanie stworzone przez specjalistów z branży IT. Przeprowadzone szkolenia dla pracowników Wnioskodawcy, przez specjalistów z firmy informatycznej, przyczyni się do aktywizacji i podniesienia wiedzy w zakresie nowoczesnych technologii komunikacyjnych i informacyjnych w regionie. Realizacja projektu wpisuje się więc w realizację jednej z inteligentnych specjalizacji wskazanych w RIS tj. Technologii Komunikacyjnych i Informacyjnych.

#### *Strategia Rozwoju Województwa Śląskiego "Śląskie 2020+"*

System informatyczny wdrażany w przedsiębiorstwie, dzięki swojej funkcjonalności przyczyni się do sprawnej organizacji procesów biznesowych realizowanych przez Wnioskodawcę, umożliwi szybką wymianę informacji pomiędzy pracownikami i innymi uczestnikami rynku. Dodatkowo realizacja projektu przyczyni się do podniesienia warunków i jakości pracy pracowników bezpośrednio korzystających z systemu informatycznego, ponieważ odciążą ich z konieczności stosowania tradycyjnych metod

związanych z prowadzeniem papierowej dokumentacji.

Realizacja projektu wpłynie więc na rozwój przedsiębiorstwa Wnioskodawcy poprzez wdrożenie w struktury firmy rozwiązania ICT, w celu zautomatyzowania wszystkich realizowanych procesów, przez co firma stanie się bardziej konkurencyjna na rynku, przez co projekt pozytywnie wpłynie na realizację zakładanych w Strategii celów:

- strategicznego: Województwo śląskie regionem nowoczesnej gospodarki rozwijającej się w oparciu o innowacyjność i kreatywność

operacyjnego:

A.1. Innowacyjne i kreatywne przedsiębiorstwa oraz produkty województwa.

## **B.21. Realizacja zasad horyzontalnych**

### **Jaki wpływ ma projekt na zasadę partnerstwa?**

wpływ pozytywny

#### **Uzasadnienie**

Realizując projekt, na każdym etapie jego wdrażania Wnioskodawca będzie informował odpowiednie Instytucje Finansujące i Wdrażające o napotkanych problemach w osiągnięciu celów projektu i tym samym celów Działania 3.3 RPO WSL zakładanych na etapie aplikacji. Wnioskodawca, informując przez swoją stronę internetową o realizacji projektu przy udziale środków UE, chętnie podzieli się swoją wiedzą i doświadczeniem z każdym podmiotem gospodarczym chcącym uzyskać informacje na temat projektu, procedur wynikających z umowy o dofinansowanie. Będzie na czas wykonywał wszystkie obowiązki sprawozdawcze wynikające z Wytycznych.

### **Jaki wpływ ma projekt na promowanie równości szans kobiet i mężczyzn?**

wpływ pozytywny

#### **Uzasadnienie**

Wnioskodawca w ramach projektu nie wyznacza żadnych barier w dostępie do stanowisk pracy ani ze względu na płeć, światopogląd, rasę, pochodzenie etniczne, religie czy wiek, a także orientację seksualną i niepełnosprawność. Projekt zakłada realizację polityki wspólnotowej w zakresie równości szans mężczyzn i kobiet pod względem dostępu do stanowisk pracy, równości płac i jednakowego traktowania w miejscu pracy oraz prawa do zabezpieczeń społecznych i prawa rodzica pracującego. Wnioskodawca nie dopuszcza żadnych form dyskryminowania w miejscu pracy ze względu na płeć. Mężczyźni i kobiety są identycznie traktowani m.in. pod względem wynagrodzenia, szkolenia czy awansu. Wszyscy pracownicy bez żadnych ograniczeń, uzyskają dostęp do nowoczesnej technologii informacyjnej, która pozwoli na usprawnienie ich dotychczasowej pracy. Wnioskodawca, w ramach projektu przewiduje utworzenie 1 dodatkowego miejsca pracy, nie planuje redukcji obecnego zatrudnienia.

### **Jaki wpływ ma projekt na zrównoważony rozwój?**

wpływ pozytywny

#### **Uzasadnienie**

Realizacja projektu przyczyni się do zminimalizowania ilości papieru w obiegu, dzięki możliwości elektronicznej i



zautomatyzowanej wymiany dokumentów oraz informacji. Pozytywne oddziaływanie na środowisko Wnioskodawca zapewni, dzięki planowanemu wykorzystaniu w projekcie nowoczesnych rozwiązań techniczno-technologicznych - wprowadzenie podpisu elektronicznego, digitalizacja treści, i właściwej ich eksploatacji.

#### Jaki wpływ ma projekt na zachowanie zasad polityki przestrzennej?

wpływ neutralny

#### Uzasadnienie

Projekt charakteryzuje pozytywny wpływ na zachowanie zasad polityki przestrzennej. Realizacja projektu nie wymaga powstania nowych obiektów budowlanych, które mogły zakłócić istniejący ład przestrzenny.

#### Jaki wpływ ma projekt na zapobieganie dyskryminacji?

wpływ pozytywny

#### Uzasadnienie

Projekt charakteryzuje pozytywny wpływ na politykę równych szans oraz niedyskryminację, gdyż w jego ramach Wnioskodawca nie wyznacza żadnych barier w dostępie do stanowisk pracy ani ze względu na płeć, światopogląd, rasę, pochodzenie etniczne, religię, wiek a także orientację seksualną i niepełnosprawność. Realizując politykę kadrową dla Wnioskodawcy liczy się zaangażowanie pracownika w wykonywanie obowiązków, jego wiedza i kwalifikacje.

#### Jaki wpływ ma projekt na zasadę dostępności dla osób z niepełnosprawnościami?

wpływ pozytywny

#### Uzasadnienie

Planowany do wdrożenia system informatyczny uwzględni rozwiązania które ułatwią korzystanie z niego osobom z niepełnosprawnościami.  
Planowany do wdrożenia system informatyczny do zarządzania przedsiębiorstwem będzie zgodny w wytycznymi WCAG 2.0 na poziomie AA:  
- wszystkie funkcjonalności systemu będą możliwe do obsłużenia za pomocą samej klawiatury,  
- system będzie przyjazny dla użytkowników niedowidzących, poprzez możliwość wygodnej nawigacji za pomocą czytnika ekranu, zrozumiałe linki, pola formularzy i statusy działań,  
- warstwa graficzna systemu będzie spełniała wytyczne dotyczące WCAG dotyczące kontrastu i widoczności treści.  
Narzędzia informatyczne oraz architektura w planowanych do wdrożenia modułach w ramach projektu stanowią potwierdzenie, iż projekt Wnioskodawcy uwzględni 8 reguł uniwersalnego projektowania: użyteczność dla osób o różnej sprawności, elastyczność w użytkowaniu, proste i intuicyjne użytkowanie, czytelna informacja, tolerancja na błędy, wygodne użytkowanie bez wysiłku, wielkość i przestrzeń odpowiednie dla dostępu i użytkowania oraz percepcja równości.

## B.22. Efekty projektu

*Wprowadzenie (w tym także na poziomie przedsiębiorstwa) nowych rozwiązań organizacyjnych lub marketingowych (innowacji nietechnologicznych),*

Wdrożenie systemu doprowadzi do znaczącej optymalizacji i skrócenia czasu dotychczas realizowanych procesów biznesowych. Zoptymalizowane zostaną główne procesy biznesowe związane z realizacją zamówień składanych przez klientów oraz przede wszystkim proces prezentacji treści na stronach internetowych sklepów Wnioskodawcy. System informatyczny zastąpi tradycyjne formy kontaktu pomiędzy pracownikami Wnioskodawcy a pracownikami swoich dostawców/producentów w celu potwierdzenia ilości i ceny oferowanych produktów. Wdrożenie systemu pozwoli na wprowadzenie nowych rozwiązań marketingowych - prowadzenie akcji promocyjnych za pomocą mailingu do stałych klientów oraz informacji na stronach internetowych sklepów internetowych.

*Digitalizacja treści, zastosowanie podpisu elektronicznego lub elektronicznej wymiany danych,*

Jednym z celów projektu jest eliminacja papierowego obiegu dokumentów w wyniku wdrożenia elektronicznej wymiany danych. Dzięki wdrożeniu systemu wyeliminowany zostanie obieg dokumentów w formie papierowej w następujących procesach:

- Prezentacja oferty w sklepie internetowym
- Zarządzanie cenami i stanami magazynowymi produktów w sklepie internetowym
- Dekompozycja zamówienia do dostawców

- Składanie zamówienia do dostawców.

*Pozytywna realizacja polityk horyzontalnych (która nie wynika wprost z prawa, lecz stanowi rozwiązania dodatkowe),*

System Wnioskodawcy będzie zgodny w wytycznymi WCAG 2.0 na poziomie AA. Wszystkie funkcjonalności systemu będą możliwe do obsłużenia za pomocą samej klawiatury, system będzie przyjazny dla użytkowników niewidomych, poprzez możliwość wygodnej nawigacji za pomocą czytnika ekranu, zrozumiałe linki, pola formularzy i statusy działań. Warstwa graficzna systemu będzie spełniała wytyczne dotyczące WCAG dotyczące kontrastu i widoczności treści.

*Wprowadzenie/rozwój działalności eksportowej w przedsiębiorstwie,*

Sprawną realizacją zamówień realizowanych przez klienta, oraz eliminacja kontaktów tradycyjnych z dostawcami Wnioskodawcy pozwoli firmie na rozszerzenie działalności poza granice kraju. Moduł importu danych umożliwi dostarczenie danych niezbędnych do prezentacji w sklepie internetowym bez względu na format pliku jaki obsługują dostawcy, co pozwoli na rozszerzenie wachlarza swoich dostawców z krajów UE i nie tylko.

*Wejście na nowe rynki zbytu,*

W wyniku realizacji projektu w oparciu o wdrożony system informatyczny Wnioskodawca planuje otwarcie sklepu z towarami wolno-rotującymi. Towar pozyskiwany byłby zarówno od producentów takich produktów jak i innych hurtowni elektrotechnicznych. Otwarcie sklepu z nowymi towarami Wnioskodawca planuje początkowo na rynku krajowym a następnie rozszerzyć jego działalność na rynki zagraniczne.

*Projekt jest efektem współpracy w szczególności gospodarczej lub w zakresie badań B+R z IOB, innym przedsiębiorstwem lub jednostką badawczo - rozwojową,*

Wnioskodawca działając w modelu "dropshipping" uzależniony jest od swoich partnerów-dostawców. Dotychczasowa współpraca Wnioskodawcy z partnerami biznesowymi oparta w większości na przesyłaniu maili i rozmowach telefonicznych, nie była efektywna i nie umożliwiała prowadzenia sprawnej polityki sprzedażowej. W związku z powyższym Wnioskodawca (po prowadzonych rozmowach biznesowych) podjął decyzję o wdrożeniu systemu klasy B2B, który umożliwi sprawną realizację procesów biznesowych oraz odciąży zasoby personalne partnerów biznesowych poprzez redukcję kontaktów telefonicznych do niezbędnego minimum.

*Projekt polega na wdrożeniu wyników prac B+R,*

nie dotyczy

*Dodatkowe - niewymienione powyżej.*

nie dotyczy

**C. ZAKRES RZECZOWO - FINANSOWY PROJEKTU****C.1.a Kluczowe etapy realizacji inwestycji dla kosztów kwalifikowalnych**

Lp.	Kluczowe etapy realizacji inwestycji	Data
1	Termin rozpoczęcia realizacji projektu	2017-01-02
2	Termin zakończenia realizacji projektu	2018-05-31

**C.1.b Uzasadnienie wskazanego terminu realizacji projektu**

Termin realizacji projektu jest adekwatny do jego zakresu rzeczowego. Projekt Wnioskodawcy polega na zakupie i wdrożeniu licencji poszczególnych modułów systemu informatycznego. Przed rozpoczęciem projektu zostanie przeprowadzone postępowanie wyboru najkorzystniejszej oferty; firma, która zaproponuje najkorzystniejsze warunki wdrożenia systemu oraz jego integracji z istniejącymi systemem informatycznym sklepów internetowych Wnioskodawcy będzie odpowiedzialna za realizację projektu.

**C.2. Planowane koszty****C.2.1. Zadania w ramach projektu**

Lp.	Nazwa zadania	Kategoria interwencji	Termin realizacji od	Termin realizacji do
Opis działań planowanych do realizacji w ramach zadań / podmiot działania				
Wartość zadania		Dofinansowanie		
1	Zakup analizy przedwdrożeniowej systemu informatycznego	Usługi i aplikacje TIK dla MŚP (w tym handel elektroniczny, e-biznes i sieciowe procesy biznesowe), żywych laboratoriów, przedsiębiorstw internetowych i nowych przedsiębiorstw TIK	2017-01-02	2017-02-28
<p>W ramach zadania zostanie przeprowadzona analiza mająca na celu zapoznanie się ze sposobem działania Wnioskodawcy, oraz z istniejącym oprogramowaniem sklepów internetowych firmy, z którymi planowane do wdrożenia rozwiązanie IT ma być zintegrowane. Prawidłowo przeprowadzona analiza pozwoli na optymalizację prac przy tworzeniu systemu informatycznego tak aby system w pełni odpowiadał potrzebom Wnioskodawcy. Analiza będzie zawierać szczegółowe wytyczne dla wykonawcy systemu.&lt;br /&gt;Realizację zadania Wnioskodawca rozpocznie od zawarcia umowy z wyłonioną firmą informatyczną, która, w wyniku przeprowadzonego postępowania poprzez umieszczenie na stronie internetowej Wnioskodawcy zapytania o cenę, zaproponuje najkorzystniejsze warunki wdrożenia systemu o funkcjonalności opisanej w pkt. B.15 wniosku oraz i integracji z istniejącymi systemami informatycznymi sklepów internetowych. Zakładany termin realizacji zadania jest adekwatny do czynności jakie Wnioskodawca planuje zrealizować, obejmuje niezbędny czas na realizację zadania przez wybraną firmę.&lt;br /&gt;</p>				
		50 000,00	20 000,00	
2	Zakup wartości niematerialnych i prawnych w postaci wielomodułowego systemu informatycznego	Usługi i aplikacje TIK dla MŚP (w tym handel elektroniczny, e-biznes i sieciowe procesy biznesowe), żywych laboratoriów, przedsiębiorstw internetowych i nowych przedsiębiorstw TIK	2017-01-02	2018-05-31
<p>Realizacja zakładanych celów w przedmiotowym projekcie wymaga zakupu wartości niematerialnych i prawnych w postaci wielomodułowego systemu informatycznego. W ramach zadania Wnioskodawca zakupi moduły:&lt;br /&gt;1. importu danych,&lt;br /&gt;2. automatycznej dekompozycji zamówień,&lt;br /&gt;3. automatycznego składania zamówień.&lt;br /&gt;Każdy moduł zakupywany będzie w formie wartości niematerialnych i prawnych, przy czym dopiero funkcjonalne połączenie wszystkich modułów stanowić będzie kompletne rozwiązanie, które w całości zaksięgowane zostanie w księgach rachunkowych Wnioskodawcy jako wartości niematerialne i prawne. Jednocześnie bez któregośkolwiek modułu system będzie niekompletny i nie będzie realizował założonych celów.&lt;br /&gt;W ramach zadania wybrany wykonawca projektu będzie zobowiązany do:&lt;br /&gt;1. Zdefiniowania celów modułów, zgodnie z analizą przedwdrożeniową&lt;br /&gt;2. Wstępnej identyfikacji listy procesów planowanych do realizacji w ramach danego modułu,&lt;br /&gt;3. Projektowania i wykonania poszczególnych modułów,&lt;br /&gt;4. Przygotowania i integracji poszczególnych modułów z systemami informatycznymi sklepów internetowych Wnioskodawcy,&lt;br /&gt;5. Przygotowania do uruchomienia danego modułu (Szkolenia użytkowników końcowych, Testy rzeczywiste).&lt;br /&gt;6. Uruchomienia Produkcyjnego.&lt;br /&gt;Realizację zadania Wnioskodawca rozpocznie od zawarcia umowy z wyłonioną firmą informatyczną, która, w wyniku przeprowadzonego postępowania poprzez umieszczenie na stronie internetowej Wnioskodawcy zapytania o cenę, zaproponuje najkorzystniejsze warunki wdrożenia systemu o funkcjonalności opisanej w pkt. B.15 wniosku oraz i integracji z istniejącymi systemami informatycznymi sklepów internetowych. Zakładany termin realizacji zadania jest adekwatny do czynności jakie Wnioskodawca planuje zrealizować, obejmuje niezbędny czas na realizację zadania przez wybraną firmę.&lt;br /&gt;</p>				
		800 000,00	320 000,00	

3	Zakup środków trwałych w postaci komputera przenośnego	Usługi i aplikacje TIK dla MŚP (w tym handel elektroniczny, e-biznes i sieciowe procesy biznesowe), żywych laboratoriów, przedsiębiorstw internetowych i nowych przedsiębiorstw TIK	2018-05-01	2018-05-31
<p>W ramach zadania Wnioskodawca zakupi 1 komputer przenośny o następujących parametrach: &lt;br /&gt;          Procesor: Intel Core i7-5500U (2 rdzenie, od 2.40 GHz do 3.00 GHz, 4 MB cache)&lt;br /&gt;          Pamięć: 8 GB (SO-DIMM DDR3, 1600 MHz)&lt;br /&gt;          Dysk: 240 GB SSD SATA III&lt;br /&gt;          Grafika: Intel HD Graphics 5500&lt;br /&gt;          Microsoft Windows 10 Pro PL (wersja 64-bitowa)&lt;br /&gt;          Przekątna ekranu 17,3 cale.&lt;br /&gt;          Komputer będzie stanowił wyposażenie nowoutworzonego w wyniku realizacji projektu miejsca pracy, zostanie dostarczony przez wyłonioną firmę informatyczną odpowiedzialną za wdrożenie systemu informatycznego będącego przedmiotem aplikacji. Realizację zadania Wnioskodawca rozpocznie od zawarcia umowy z wyłonioną firmą informatyczną, która, w wyniku przeprowadzonego postępowania poprzez umieszczenie na stronie internetowej Wnioskodawcy zapytania o cenę, zaproponuje najkorzystniejsze warunki wdrożenia systemu o funkcjonalności opisanej w pkt. B.15 wniosku oraz i integracji z istniejącymi systemami informatycznymi sklepów internetowych. Zakładany termin realizacji zadania jest adekwatny do czynności jakie Wnioskodawca planuje zrealizować, obejmuje niezbędny czas na realizację zadania przez wybraną firmę.&lt;br /&gt;</p>				
			2 500,00	1 000,00

### C.2.2. Koszty kwalifikowane (bez ryczałtów)

**Zadanie 1: Zakup analizy przedwdrożeniowej systemu informatycznego**  
**Partner: Wnioskodawca - Lider**

#### Wydatki, rzeczywiście poniesione

Lp.	<sup>1</sup> Sygnatura kosztu	<sup>2</sup> Nazwa kosztu	<sup>3</sup> Kategoria kosztów	<sup>4</sup> Kategoria podlegająca limitom	<sup>5</sup> Pomoc publiczna/ pomoc de minimis	
	<sup>6</sup> ilość	<sup>7</sup> j.m.	<sup>8</sup> Cena jednostkowa	<sup>9</sup> Wydatki kwalifikowalne	<sup>10</sup> Wnioskowane dofinansowanie	<sup>11</sup> % dofinans.
<sup>12</sup> Opis, uzasadnienie, specyfikacja i parametry kosztu w danej kategorii						
1	WYD001	Zakup analizy przedwdrożeniowej				
		Koszty nabycia nowych wartości niematerialnych i prawnych			[45%-Małe] Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmacniania konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 [Małe Przedsiębiorstwa]	
	1.00	usługa	50 000,00	50 000,00	20 000,00	40,00
<sup>12</sup> Analiza przedwdrożeniowa w zakresie tworzenia poszczególnych modułów systemu, jest wydatkiem koniecznym do poniesienia z punktu widzenia celów projektu, ponieważ prawidłowo przeprowadzona analiza pozwoli na optymalizację prac przy tworzeniu systemu informatycznego dla Wnioskodawcy, a system będzie odpowiadał jego potrzebom. Analiza będzie zawierać szczegółowe wytyczne dla wykonawcy systemu. Bez tego wydatku trudne lub bardziej pracochłonne (kosztowne) byłoby stworzenie systemu, gdyż pewne rzeczy mogłyby zostać wykonane niepotrzebnie lub nadmiarowo. Analiza przedwdrożeniowa stanowi standardowy, wstępny etap w procesie tworzenia oprogramowania. Przedmiotowa analiza zostanie sporządzona w postaci opracowania dającego wykonawcy systemu podstawowe wytyczne (rekommendacje) w zakresie tworzenia poszczególnych modułów systemu. W ramach projektu zostanie przeprowadzona jedna analiza. Wykonana zostanie ona przez wyspecjalizowaną firmę informatyczną. analiza będzie przeprowadzona przez ten sam podmiot, który będzie dostawcą/wykonawcą systemu. Z punktu widzenia wnioskodawcy wybór jednego generalnego wykonawcy, który odpowiada za całość zadań w projekcie jest rozwiązaniem najlepszym. Pozwala oszczędzić czas i często pieniądze. Kompleksowa usługa może być o kilka procent tańsza niż podział na kilka podmiotów.						

Wartość wydatku została oszacowana na bazie wstępnego rozeznania rynku na podstawie przeprowadzonych rozmów z firmami informatycznymi zajmującym się wdrożeniem dedykowanych systemów informatycznych. Wydatek zostanie zaksięgowany w ewidencji środków trwałych Wnioskodawcy jako wartość niematerialna i prawna. Kod CPV - 72000000-5.

Suma wydatki kwalifikowane	50 000,00	Suma wnioskowane dofinansowanie	20 000,00
----------------------------	-----------	---------------------------------	-----------

**Zadanie 2: Zakup wartości niematerialnych i prawnych w postaci wielomodułowego systemu informatycznego**  
Partner: Wnioskodawca - Lider

### Wydatki, rzeczywiście poniesione

Lp.	<sup>1</sup> Sygnatura kosztu	<sup>2</sup> Nazwa kosztu	<sup>3</sup> Kategoria kosztów	<sup>4</sup> Kategoria podlegająca limitom	<sup>5</sup> Pomoc publiczna/ pomoc de minimis	<sup>6</sup> ilość	<sup>7</sup> j.m.	<sup>8</sup> Cena jednostkowa	<sup>9</sup> Wydatki kwalifikowalne	<sup>10</sup> Wnioskowane dofinansowanie	<sup>11</sup> % dofinans.
	<sup>12</sup> Opis, uzasadnienie, specyfikacja i parametry kosztu w danej kategorii										
1	WYD003	Zakup wartości niematerialnych i prawnych w postaci 1 szt. modułu importu danych									
	Koszty nabycia nowych wartości niematerialnych i prawnych				[45%-Małe] Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmocnienia konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 [Małe Przedsiębiorstwa]						
	1.00	1 szt.		420 000,00				420 000,00		168 000,00	40,00
	<sup>12</sup> Moduł służący do importu danych od Partnerów biznesowych (dostawców), w szczególności informacji o cenach produktów i stanach magazynowych. Moduł będzie na tyle uniwersalny, aby każdy z Partnerów miał możliwość dostarczać dane do Wnioskodawcy. Integracja będzie polegała na odpowiednim interpretowaniu pozyskiwanych od Dostawców danych, w taki sposób, aby automatycznie pozyskiwane dane w różnych formatach zależnych od dostępnych przez Dostawców formatów były interpretowane w sposób właściwy. Plik wymiany danych będzie zawierał informacje o produkcie (id, nazwa), jego cenę, dostępność, ilość w magazynie, czas dostępności. Dostawca będzie udostępniał plik w jeden z poniższych sposobów: <ul style="list-style-type: none"> <li>- <input type="checkbox"/> Pobieranie danych z serwera HTTP/HTTPS poprzez pobranie pliku z określonego adresu URL.</li> <li>- <input type="checkbox"/> Pobieranie danych z serwera FTP poprzez pobranie pliku z określonego katalogu.</li> <li>- <input type="checkbox"/> Wysłanie przez Dostawcę aktualnego pliku w postaci załącznika na określony adres email.</li> </ul> Moduł będzie integrował się z istniejącymi modułami sklepu: <ul style="list-style-type: none"> <li>- <input type="checkbox"/> moduł produktów</li> <li>- <input type="checkbox"/> moduł sklep/dostawcy</li> </ul> Integracja z modułem produktów będzie polegała na połączeniu wykonanego modułu importu danych oraz danych pozyskanych od Partnerów w taki sposób, aby możliwe było automatyczne zarządzanie cenami i stanami magazynowymi w sklepach Wnioskodawcy. Moduł importu danych będzie działał automatycznie, bez udziału człowieka. Moduł importu będzie generować zestawienia po każdym imporcie i pozwoli na odrzucenie zmian zaproponowanych przez moduł importu, gdy cena produktu zmieni się powyżej ustalonego progu. Wdrożenie modułu jest konieczne w celu wprowadzenia nowego procesu biznesowego w przedsiębiorstwie oraz automatyzacji procesu prezentacji oferty w sklepie internetowym i zarządzania cenami i stanami magazynowymi produktów w sklepie internetowym. Dodatkowo moduł usprawni relacji B2B przedsiębiorstwa. W ramach wydatku wyłoniony w drodze przeprowadzonego rozeznania rynku (publikacja zapytania ofertowego na stronie internetowej firmy przez okres 14 dni kalendarzowych oraz wysłanie zap. ofertowych) dokona: <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Zdefiniowania celów modułów, zgodnie z analizą przedwdrożeńową</li> </ol>										

<p>2. Wstępnej identyfikacji listy procesów planowanych do realizacji w ramach danego modułu,  3. Projektowania i wykonania poszczególnych modułów,  4. Przygotowania i integracji poszczególnych modułów z systemami informatycznymi sklepów internetowych Wnioskodawcy,  5. Przygotowania do uruchomienia danego modułu (Szkolenia użytkowników końcowych, Testy rzeczywiste).  6. Uruchomienia Produkcyjnego.</p> <p>Wartość wydatku została oszacowana na bazie wstępnego rozeznania rynku na podstawie przeprowadzonych rozmów z firmami informatycznymi zajmującym się wdrożeniem dedykowanych systemów informatycznych. Wydatek zostanie zaksięgowany w ewidencji środków trwałych Wnioskodawcy jako wartość niematerialna i prawna. Kod CPV - 72000000-5.</p>													
2	1	WYD004	2	Zakup wartości niematerialnych i prawnych w postaci 1 szt. modułu automatycznej dekompozycji zamówień									
	3	Koszty nabycia nowych wartości niematerialnych i prawnych		4				5	[45%-Małe] Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmocnienia konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 [Małe Przedsiębiorstwa]				
	6	1.00	7	szt.	8	180 000,00		9	180 000,00	10	72 000,00	11	40,00
	12	<p>Moduł będzie umożliwiał automatyczną dekompozycję zamówień klientów w taki sposób, aby przygotowane zamówienie do Dostawcy było zoptymalizowane pod względem minimalnego kosztu zakupu po stronie Wnioskodawcy.  Moduł będzie integrował się z istniejącymi modułami sklepu:  -□moduł zamówień  -□moduł produktów  -□moduł sklep/dostawcy</p> <p>Zamówienie złożone przez klienta za pomocą modułu powinno zostać zdekomponowane i przygotowane do Dostawcy biorąc pod uwagę dostępne u nich stany magazynowe, ceny zakupu oraz czasy dostępności. Zamówienie do Dostawcy powinno pozwolić na minimalizację ceny zakupu przez Zamawiającego z zachowaniem racjonalnego czasu dostawy dla klienta.</p> <p>Wdrożenie modułu umożliwi optymalizację procesu realizowanego przez Wnioskodawcę - Dekompozycja zamówienia do dostawców.  Dodatkowo moduł usprawni relacji B2B przedsiębiorstwa.  W ramach wydatku wyłoniony w drodze przeprowadzonego rozeznania rynku (publikacja zapytania ofertowego na stronie internetowej firmy przez okres 14 dni kalendarzowych oraz wysłanie zap. ofertowych) dokona:  1. Zdefiniowania celów modułów, zgodnie z analizą przedwdrożeniową  2. Wstępnej identyfikacji listy procesów planowanych do realizacji w ramach danego modułu,  3. Projektowania i wykonania poszczególnych modułów,  4. Przygotowania i integracji poszczególnych modułów z systemami informatycznymi sklepów internetowych Wnioskodawcy,  5. Przygotowania do uruchomienia danego modułu (Szkolenia użytkowników końcowych, Testy rzeczywiste).  6. Uruchomienia Produkcyjnego.</p> <p>Wartość wydatku została oszacowana na bazie wstępnego rozeznania rynku na podstawie przeprowadzonych rozmów z firmami informatycznymi zajmującym się wdrożeniem dedykowanych systemów informatycznych. Wydatek zostanie zaksięgowany w ewidencji środków trwałych Wnioskodawcy jako wartość niematerialna i prawna. Kod CPV - 72000000-5.</p>											
3	1	WYD005	2	Zakup wartości niematerialnych i prawnych w postaci 1 szt. modułu automatycznego składania zamówień									
	3	Koszty nabycia nowych wartości niematerialnych i prawnych		4				5	[45%-Małe] Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmocnienia konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 [Małe Przedsiębiorstwa]				

6	1.00	7	szt.	8	150 000,00	9	150 000,00	10	60 000,00	11	40,00
12	<p>Moduł który zweryfikuje oczekujące na realizację zamówienia i w razie możliwości optymalizacji wysyłki zamówień do Dostawców (obniżenie ceny zakupu po stronie Zamawiającego), wykona niezbędne modyfikacje.</p> <p>Moduł będzie integrował się z istniejącymi modułami sklepu:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-□moduł zamówień</li> <li>-□moduł produktów</li> <li>-□moduł użytkowników</li> <li>-□moduł sklep/dostawcy</li> <li>-□moduł e-maile.</li> </ul> <p>Wdrożenie modułu jest niezbędne do optymalizacji procesu składania zamówienia do dostawców.</p> <p>Dodatkowo moduł usprawni relacji B2B przedsiębiorstwa.</p> <p>W ramach wydatku wyłoniony w drodze przeprowadzonego rozeznania rynku (publikacja zapytania ofertowego na stronie internetowej firmy przez okres 14 dni kalendarzowych oraz wysłanie zap. ofertowych) dokona:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Zdefiniowania celów modułów, zgodnie z analizą przedwdrożeńową</li> <li>2. Wstępnej identyfikacji listy procesów planowanych do realizacji w ramach danego modułu,</li> <li>3. Projektowania i wykonania poszczególnych modułów,</li> <li>4. Przygotowania i integracji poszczególnych modułów z systemami informatycznymi sklepów internetowych Wnioskodawcy,</li> <li>5. Przygotowania do uruchomienia danego modułu (Szkolenia użytkowników końcowych, Testy rzeczywiste).</li> <li>6. Uruchomienia Produkcyjnego.</li> </ol> <p>Wartość wydatku została oszacowana na bazie wstępnego rozeznania rynku na podstawie przeprowadzonych rozmów z firmami informatycznymi zajmującym się wdrożeniem dedykowanych systemów informatycznych. Wydatek zostanie zaksięgowany w ewidencji środków trwałych Wnioskodawcy jako wartość niematerialna i prawna. Kod CPV - 72000000-5.</p>										
4	1	WYD006	2	Szkolenia pracowników Wnioskodawcy							
3	Koszty nabycia nowych wartości niematerialnych i prawnych		4	5 [45%-Małe] Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmacniania konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 [Małe Przedsiębiorstwa]							
6	1.00	7	komplet	8	50 000,00	9	50 000,00	10	20 000,00	11	40,00
12	<p>W ramach wydatku wyłoniony w drodze przeprowadzonego rozeznania rynku (publikacja zapytania ofertowego na stronie internetowej firmy przez okres 14 dni kalendarzowych oraz wysłanie zap. ofertowych) przeszkoli pracowników Wnioskodawcy z funkcjonowania nowego systemu informatycznego. Będzie to szkolenie pokazujące w praktyce nowe rozwiązania informatyczne. Szkolenie będzie trwało łącznie 2 dni, po 4 godziny w każdym dniu roboczym.</p> <p>Wydatek jest niezbędnym do poniesienia kosztów, ponieważ bez szczególnej wiedzy przekazanej przez firmę informatyczną, która stworzy i wdroży dla Wnioskodawcy dedykowany system informatyczny, pracownicy nie będą w pełni korzystać z poszczególnych modułów systemu, co uniemożliwi firmie osiągnięcie zakładanych rezultatów.</p> <p>Z uwagi na fakt iż całość realizacji zadania powierzone zostanie jednemu Wykonawcy, a koszt szkolenia pracowników jest ściśle związany z zakupem systemu informatycznego kod CPV wydatku został określony jako 72000000-5.</p>										



Suma wydatki kwalifikowane	800 000,00	Suma wnioskowane dofinansowanie	320 000,00
----------------------------	------------	---------------------------------	------------

**Zadanie 3: Zakup środków trwałych w postaci komputera przenośnego**  
Partner: Wnioskodawca - Lider

### Wydatki, rzeczywiście poniesione

Lp.	<sup>1</sup> Sygnatura kosztu	<sup>2</sup> Nazwa kosztu	<sup>3</sup> Kategorie kosztów	<sup>4</sup> Kategorie podlegająca limitom	<sup>5</sup> Pomoc publiczna/ pomoc de minimis	<sup>6</sup> ilość	<sup>7</sup> j.m.	<sup>8</sup> Cena jednostkowa	<sup>9</sup> Wydatki kwalifikowalne	<sup>10</sup> Wnioskowane dofinansowanie	<sup>11</sup> % dofinans.
<sup>12</sup> Opis, uzasadnienie, specyfikacja i parametry kosztu w danej kategorii											
1	WYD008	Zakup komputera przenośnego	Koszty nabycia nowych środków trwałych - sprzętu informatycznego		[45%-Małe] Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmocnienia konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 [Małe Przedsiębiorstwa]	1.00	szt.	2 500,00	2 500,00	1 000,00	40,00
<sup>12</sup> Jednym z rezultatów projektu będzie stworzenie przez Wnioskodawcę jednego dodatkowego miejsca pracy. Nowy pracownik Wnioskodawcy odpowiedzialny będzie za weryfikację i aktualizację danych w systemie informatycznym (cen oraz stanów magazynowych). W celu wyposażenia nowego miejsca pracy Wnioskodawca w ramach projektu zakupi 1 nowy środek trwały, jakim będzie komputer przenośny o następujących par. techn.: Procesor: Intel Core i7-5500U (2 rdzenie, od 2.40 GHz do 3.00 GHz, 4 MB cache) Pamięć: 8 GB (SO-DIMM DDR3, 1600 MHz) Dysk: 240 GB SSD SATA III Grafika: Intel HD Graphics 5500 Microsoft Windows 10 Pro PL (wersja 64-bitowa) Przekątna ekranu 17,3 cale. Wartość wydatku została oszacowana na bazie wstępnego rozeznania rynku na podstawie ofert publikowanych w porównywarkach cenowych typu. Ceneo. Dostarczenie komputera przenośnego będzie jednym z obowiązków firmy informatycznej, która będzie odpowiedzialna za wdrożenie systemu informatycznego. Wydatek zostanie zaksięgowany w ewidencji środków trwałych. Kod CPV 30213100-6.											

Suma wydatki kwalifikowane	2 500,00	Suma wnioskowane dofinansowanie	1 000,00
----------------------------	----------	---------------------------------	----------

### C.2.3. Koszty niekwalifikowane (bez ryczałtów)

**Zadanie 1: Zakup analizy przedwdrożeniowej systemu informatycznego**  
Partner: Wnioskodawca - Lider

Lp.	<sup>1</sup> Nazwa kosztu	<sup>2</sup> Wydatki niekwalifikowalne
	<sup>3</sup> Opis, uzasadnienie, specyfikacja	
Lp.	SUMA	0,00

**Zadanie 2: Zakup wartości niematerialnych i prawnych w postaci wielomodułowego systemu informatycznego**  
Partner: Wnioskodawca - Lider

Lp.	<sup>1</sup> Nazwa kosztu	<sup>2</sup> Wydatki niekwalifikowalne
	<sup>3</sup> Opis, uzasadnienie, specyfikacja	
Lp.	SUMA	0,00

**Zadanie 3: Zakup środków trwałych w postaci komputera przenośnego****Partner: Wnioskodawca - Lider**

Lp.	<sup>1</sup> Nazwa kosztu	<sup>2</sup> Wydatki niekwalifikowalne
	<sup>3</sup> Opis, uzasadnienie, specyfikacja	
Lp.	SUMA	0,00

**C.2.5. Podsumowanie zadań**

Zadania w ramach projektu	Wydatki ogółem	Wydatki kwalifikowalne	Dofinansowanie
Zadanie 1. Zakup analizy przedwdrożeniowej systemu informatycznego	50 000,00	50 000,00	20 000,00
Zadanie 2. Zakup wartości niematerialnych i prawnych w postaci wielomodułowego systemu informatycznego	800 000,00	800 000,00	320 000,00
Zadanie 3. Zakup środków trwałych w postaci komputera przenośnego	2 500,00	2 500,00	1 000,00
Suma	852 500,00	852 500,00	341 000,00

**C.2.6. Podsumowanie kategorii kosztów**

Kategorie kosztów	Wydatki kwalifikowalne	Udział %
Koszty nabycia nowych środków trwałych - sprzętu informatycznego	2 500,00	0,00
Koszty nabycia nowych wartości niematerialnych i prawnych	850 000,00	0,00
Suma	852 500,00	100,00
- w tym w ramach kategorii kosztów podlegających limitom:		
Cross-financing	0,00	0,00
Wkład rzeczowy	0,00	0,00
Wydatki poza obszarem UE	0,00	0,00
Wydatki poniesione na zakup gruntów	0,00	0,00
Środek trwały	0,00	0,00
Usługi zlecone	0,00	0,00
Cross-financing + środek trwały	0,00	0,00
Promocja	0,00	0,00
Usługi doradcze	0,00	0,00
Szkolenia	0,00	0,00
Pozostałe koszty kwalifikowalne	0,00	0,00

**D. POZIOM DOFINANSOWANIA, MONTAŻ FINANSOWY****D.2. Montaż finansowy i budżet projektu**

Występowanie pomocy publicznej	Wydatki ogółem	Wydatki kwalifikowalne	Dofinansowanie	Procent dofinansowania	Wkład UE	Procent dofinansowania UE	Wkład własny
A. Bez pomocy publicznej	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
B. Pomoc publiczna (razem)	852 500,00	852 500,00	341 000,00	0,00	341 000,00	0,00	511 500,00
[45%-Małe] Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmocnienia konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 [Małe Przedsiębiorstwa]	852 500,00	852 500,00	341 000,00	40,00	341 000,00	40,00	511 500,00
C. Pomoc de minimis	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Łącznie (A+B+C)	852 500,00	852 500,00	341 000,00	0,00	341 000,00	0,00	511 500,00

**D.3.a Źródła finansowania wydatków****Podsumowanie**

Lp.	Źródło		Kwota wydatków ogółem	Kwota wydatków kwalifikowalnych
	Część budżetowa	Nazwa dysponenta środków		
1.	Dofinansowanie / środki wspólnotowe		341 000,00	341 000,00
2.	Krajowe środki publiczne: a+b+c		0,00	0,00
a.	budżet państwa w tym: a= a1+a2...		0,00	0,00
a1.	państwowe jednostki budżetowe		0,00	0,00
a2.	pozostałe jednostki sektora finansów publicznych		0,00	0,00
a3.	budżet państwa - pomoc publiczna		0,00	0,00
b.	budżet jednostek samorządu terytorialnego b= b1+b2...		0,00	0,00
c.	inne krajowe środki publiczne c= c1+c2...		0,00	0,00
3.	Prywatne		511 500,00	511 500,00
3.1.			511 500,00	511 500,00
4.	Suma ogółem w PLN: 1+2+3		852 500,00	852 500,00
	w tym: EBI		0,00	0,00

**Wnioskodawca**

Lp.	Źródło		Kwota wydatków ogółem	Kwota wydatków kwalifikowalnych
	Część budżetowa	Nazwa dysponenta środków		
1.	Dofinansowanie / środki wspólnotowe		341 000,00	341 000,00
2.	Krajowe środki publiczne: a+b+c		0,00	0,00
a.	budżet państwa w tym: a= a1+a2...		0,00	0,00
a1.	państwowe jednostki budżetowe		0,00	0,00
a2.	pozostałe jednostki sektora finansów publicznych		0,00	0,00
a3.	budżet państwa - pomoc publiczna		0,00	0,00
b.	budżet jednostek samorządu terytorialnego b= b1+b2...		0,00	0,00
c.	inne krajowe środki publiczne c= c1+c2...		0,00	0,00
3.	Prywatne		511 500,00	511 500,00
3.1.			511 500,00	511 500,00
4.	Suma ogółem w PLN: 1+2+3		852 500,00	852 500,00
	w tym: EBI		0,00	0,00

**F. MIERZALNE WSKAŹNIKI PROJEKTU****F.1. Wskaźniki produktu i inne wskaźniki rzeczowe stosowane w celu monitorowania postępów****Podsumowanie***Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje [ sztuki ]*

Ogółem wartość docelowa	1.00
-------------------------	------

*Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw (dotacje) [ zł ]*

Ogółem wartość docelowa	511500.00
-------------------------	-----------

**Wnioskodawca***Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje [ sztuki ]*

Ogółem wartość docelowa	1.00
-------------------------	------

Wskaźnik dotyczy Wnioskodawcy - 1 przedsiębiorstwa otrzymującego dotację. Wskaźnik będzie monitorowany przez Wnioskodawcę na podstawie raportów w trakcie realizacji projektu opartych na dokumentacji rozliczenia projektu oraz wyciągach bankowych. Dokumentem potwierdzającym osiągnięcie wskaźnika będzie umowa o dofinansowanie oraz wyciąg bankowy Wnioskodawcy.

*Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw (dotacje) [ zł ]*

Ogółem wartość docelowa	511500.00
-------------------------	-----------

Wskaźnik dotyczy wartości wkładu własnego Wnioskodawcy, który pochodzić będzie ze środków własnych zgromadzonych na rachunku bankowym. Wskaźnik będzie monitorowany przez Wnioskodawcę na podstawie raportów w trakcie realizacji projektu opartych na dokumentacji rozliczenia projektu oraz potwierdzeniach płatności kosztów.

**F.2. Wskaźniki rezultatu****Podsumowanie***Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach [ EPC ]*

Wartość bazowa	0.00000	Ogółem wartość docelowa	1.00000
----------------	---------	-------------------------	---------

*Liczba projektów, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełnosprawnościami [ sztuki ]*

Wartość bazowa	0.00000	Ogółem wartość docelowa	1.00000
----------------	---------	-------------------------	---------

*Liczba przedsiębiorstw prowadzących działalność gospodarczą z wykorzystaniem technologii informacyjno-komunikacyjnych w wyniku realizacji projektu [ sztuki ]*

Wartość bazowa	0.00000	Ogółem wartość docelowa	1.00000
----------------	---------	-------------------------	---------

**Wnioskodawca***Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach [ EPC ]*

Wartość bazowa	0.00000	Ogółem wartość docelowa	1.00000
----------------	---------	-------------------------	---------

Opis sposobu pomiaru i monitorowania wskaźnika

Wdrożenie nowego systemu informatycznego, dedykowanego Wnioskodawcy wpłynie na wzrost zatrudnienia w przedsiębiorstwie. W wyniku realizacji projektu powstanie 1 dodatkowe miejsce pracy. W ramach projektu, Wnioskodawca zatrudni 1 pracownika na pełny etat w ramach umowy o pracę. Dokumentem potwierdzającym osiągnięcie wskaźnika będzie umowa o pracę z nowo zatrudnionym pracownikiem.

Wyszczególnienie i uzasadnienie wartości docelowej wskaźnika

Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach ogółem - 1  
Pracownik zatrudniony zostanie na umowę o pracę w pełnym wymiarze godzin pracy. Tworzone miejsce pracy nie ma charakteru sezonowego, stanowi bezpośredni efekt projektu.

*Liczba projektów, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełnosprawnościami [ sztuki ]*

Wartość bazowa	0.00000	Ogółem wartość docelowa	1.00000
----------------	---------	-------------------------	---------

Opis sposobu pomiaru i monitorowania wskaźnika

W ramach projektu Wnioskodawcy zostanie zakupiony i wdrożony system informatyczny, którego architektura jest zgodna z normą WCAG 2.0. Potwierdzeniem osiągnięcia wskaźnika będą protokoły odbioru z zakupu licencji oraz audyt WCAG 2.0, który zobowiązany będzie dostarczyć wybrany Wykonawca. Wskaźnik będzie monitorowany przez Wnioskodawcę na podstawie raportów w trakcie realizacji projektu opartych na dokumentacji rozliczenia projektu.

Wyszczególnienie i uzasadnienie wartości docelowej wskaźnika

Wnioskodawca będzie realizatorem 1 projektu w ramach którego nastąpi wdrożenie rozwiązania informatycznego w ramach którego zainstalowane będą usprawnienia dla os. niepełnosprawnych.

*Liczba przedsiębiorstw prowadzących działalność gospodarczą z wykorzystaniem technologii informacyjno-komunikacyjnych w wyniku realizacji projektu [ sztuki ]*

Wartość bazowa	0.00000	Ogółem wartość docelowa	1.00000
----------------	---------	-------------------------	---------

Opis sposobu pomiaru i monitorowania wskaźnika

Wskaźnik będzie monitorowany przez Wnioskodawcę na podstawie raportów w trakcie realizacji projektu opartych na dokumentacji rozliczenia projektu. Dokumentem potwierdzającym osiągnięcie wskaźnika będzie umowa o

dofinansowanie, oraz protokoły odbioru poszczególnych licencji do modułów systemu informatycznego.

Wyszczególnienie i uzasadnienie wartości docelowej wskaźnika

Wskaźnik dotyczy Wnioskodawcy - 1 przedsiębiorstwa, który w wyniku realizacji projektu będzie prowadził działalność z wykorzystaniem TIK.

### F.3. Wpływ projektu na zatrudnienie

#### Czy projekt ma wpływ na zatrudnienie?

TAK

#### Uzasadnienie

Wdrożenie nowego systemu informatycznego, dedykowanego Wnioskodawcy wpłynie na wzrost zatrudnienia w przedsiębiorstwie. W wyniku realizacji projektu powstanie 1 dodatkowe miejsce pracy. W ramach projektu, Wnioskodawca zatrudni 1 pracownika na pełny etat w ramach umowy o pracę.

#### Nowo utworzone miejsca pracy:

1

#### - w tym (planowane) osoby niepełnosprawne

0

#### Liczba etatów w przeliczeniu na ekwiwalent pełnego czasu pracy

1.0

#### Wyszczególnienie nowo utworzonych miejsc pracy

Specjalista ds. weryfikacji i aktualizacji danych w systemie informatycznym

**G. ZAŁĄCZNIKI DO WNIOSKU****G.1. Załączniki obowiązkowe**

Lp.	Nazwa dokumentu	Nazwa wymaganego załącznika	Suma kontrolna pliku
-----	-----------------	-----------------------------	----------------------

**G.2. Załączniki dodatkowe**

Lp.	Nazwa dokumentu	Suma kontrolna pliku
-----	-----------------	----------------------



## H. Oświadczenia wnioskodawcy

### Działając w imieniu Wnioskodawcy, oświadczam że Wnioskodawca:

- jest świadomy odpowiedzialności karnej za przestępstwo z art. 297 Kodeksu karnego (Dz. U. z 1997 r. Nr 88, poz. 553 z późn. zm.), tj. za przedłożenie nierzetelnego pisemnego oświadczenia dotyczącego okoliczności o istotnym znaczeniu dla uzyskania dofinansowania oraz za przedłożenie podrobionego, przerobionego, poświadczającego nieprawdę albo nierzetelnego dokumentu w celu uzyskania dofinansowania;
- w przypadku otrzymania dofinansowania ze środków RPO WSL 2014 - 2020 na realizację Projektu objętego wnioskiem o dofinansowanie, zobowiązuje się do zapewnienia trwałości projektu i utrzymania jego celów, w tym rezultatów projektu, zgodnie z zapisami znajdującymi się w niniejszym wniosku oraz umowie o dofinansowanie projektu oraz zgodnie z art. 71 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. ustanawiającego wspólne przepisy dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności, Europejskiego Funduszu Rolnego na rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich oraz Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego oraz ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego, Funduszu Spójności i Europejskiego Funduszu Morskiego i Rybackiego oraz uchylającego rozporządzenie Rady (WE) nr 1083/2006;
- w przypadku otrzymania dofinansowania na realizację projektu nie naruszy zasady zakazu podwójnego finansowania, oznaczającej niedozwolone zrefundowanie całkowite lub częściowe danego wydatku dwa razy ze środków publicznych zgodnie z obowiązującymi w tym zakresie przepisami prawa;
- *zobowiązuje się do stosowania przy realizacji projektu dofinansowanego ze środków RPO WSL 2014 - 2020 przepisów prawa wspólnotowego i krajowego z uwzględnieniem dokonywanych wszelkich zmian obowiązujących przepisów w tym przepisów dotyczących między innymi zamówień publicznych, pomocy publicznej oraz ochrony środowiska, a także wszelkich wytycznych i instrukcji;*
- w przypadku realizacji projektu przed podpisaniem umowy o dofinansowanie – zapoznał się z jej wzorem i zobowiązuje się do stosowania jej zapisów w odniesieniu do realizacji projektu w pełnym zakresie niezależnie od okoliczności, że realizacja Projektu objętego wnioskiem następuje przed podpisaniem umowy,
- nie zalega w opłacaniu składek na ubezpieczenie społeczne, ubezpieczenie zdrowotne oraz podatków i innych należności publicznoprawnych;
- nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie w szczególności na podstawie:
  1. a) art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych (t. j. Dz. U. z 2013 r. poz. 885 z późn. zm.),
  2. b) art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (Dz. U. z 2012 r. poz. 769),
  3. c) art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary (t. j. Dz. U. z 2015 r. poz. 1212 z późn. zm.);

W przypadku gdy w trakcie realizacji projektu znajdzie się w wykazie podmiotów wykluczonych zobowiązuje się do niezwłocznego poinformowania o tym fakcie IP.

- nie pozostaje w stanie upadłości, pod zarządem komisarycznym lub nie znajduje się w toku likwidacji, w trakcie postępowania w sprawie ogłoszenia upadłości lub postępowania naprawczego z wierzycielami, ani też nie istnieją przesłanki, które uzasadniają wszczęcie w stosunku do nich tego typu postępowań (na poziomie grupy)[1];
- nie znajduje się w trudnej sytuacji w rozumieniu art. 2 pkt 18 Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. U. UE L 187 z 26.06.2014 r., str. 1) (na poziomie grupy)[2];
- zobowiązuje się do zabezpieczenia niezbędnych środków na realizację Projektu;

- zobowiązuje się prowadzić wyodrębnioną ewidencję księgową dokumentów dotyczących realizacji Projektu;
- zapoznał się z treścią Regulaminu konkursu i akceptuje jego zapisy;
- wyraża zgodę na udostępnianie niniejszego wniosku wraz z dołączoną dokumentacją w celu dokonania oceny i kontroli przedstawicielom uprawnionych do tego podmiotów, jak również zobowiązuje się umożliwić im przeprowadzenie wizytacji w miejscu realizacji Projektu;
- wyraża zgodę na udostępnienie niniejszego wniosku oraz na udzielanie wszelkich informacji związanych z realizacją Projektu na potrzeby ewaluacji przeprowadzanych przez Instytucję Zarządzającą, Instytucję Pośredniczącą lub inną uprawnioną instytucję w ramach RPO WSL 2014 - 2020;
- w przypadku finansowania w ramach Projektu kosztów poniesionych z tytułu zawartych umów leasingu w formie leasingu finansowego zobowiązuje się do przejęcia własności przedmiotu leasingu po upływie czasu trwania umowy leasingu;
- akceptuje regulamin udostępnianego na potrzeby realizacji Projektu lokalnego systemu informatycznego i zobowiązuje się do jego wykorzystania w związku z realizacją Projektu;
- nie zamknął takiej samej lub podobnej działalności na terytorium Europejskiego Obszaru Gospodarczego w ciągu dwóch lat poprzedzających złożenie wniosku o przyznanie regionalnej pomocy inwestycyjnej oraz nie ma konkretnych planów zamknięcia takiej działalności w ciągu dwóch lat od zakończenia inwestycji początkowej, której dotyczy wniosek o pomoc, w danym obszarze (zgodnie z pkt. 36 preambuły do Rozporządzenia (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.) (na poziomie grupy)[3];
- Oświadcza, że informacje zawarte w niniejszym wniosku oraz w dołączonych jako załączniki dokumentach są zgodne ze stanem faktycznym i prawnym;
- Oświadcza, że projekt nie obejmuje przedsięwzięć będących częścią operacji, które zostały objęte lub powinny być zostać objęte procedurą odzyskiwania zgodnie z art. 71 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. w następstwie przeniesienia działalności produkcyjnej poza obszar objęty programem;
- Wyraża zgodę na wizytę w miejscu realizacji projektu na potrzeby oceny przed podpisaniem umowy o dofinansowanie, przeprowadzaną przez Instytucję Zarządzającą, Instytucję Pośredniczącą, Instytucję Organizującą Konkurs lub inną upoważnioną instytucję lub jednostkę organizacyjną;
- Oświadcza, że jego inwestycja nie stanowi „dużego projektu” o którym mowa w art. 100 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r.

**ponadto oświadczam, że:**

- projekt spełnia warunek określony w art. 14 ust. 13 Rozporządzenia (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r.[4];
- projekt nie został zakończony w rozumieniu art. 65 ust. 6 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie;
- realizacja projektu nie rozpoczęła się przed złożeniem wniosku o dofinansowanie;
- w związku z realizacją projektu Wnioskodawca wyraża zgodę na przetwarzanie jego danych osobowych przez Województwo Śląskie lub Śląskie Centrum Przedsiębiorczości, zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (t. j. U. z 2015 r. poz. 2135 z późn. zm.);
- jestem uprawniony do reprezentowania i składania wiążących oświadczeń woli i wiedzy w imieniu Wnioskodawcy w zakresie objętym niniejszym wnioskiem.

[1] Przez poziom grupy rozumie się Wnioskodawcę, podmioty partnerskie i podmioty powiązane zgodnie z załącznikiem I Rozporządzenia 651/2014

[2] Przez poziom grupy rozumie się Wnioskodawcę, podmioty partnerskie i podmioty powiązane zgodnie z załącznikiem

## I Rozporządzenia 651/2014

[3] Przez poziom grupy rozumie się Wnioskodawcę, podmioty partnerskie i podmioty powiązane zgodnie z załącznikiem I Rozporządzenia 651/2014

[4] Zgodnie z art. 14 pkt 13 Rozporządzenia Komisji nr 651/2014 każdą inwestycję początkową rozpoczętą przez tego samego beneficjenta (na poziomie grupy) w okresie trzech lat od daty rozpoczęcia prac nad inną inwestycją objętą pomocą w tym samym regionie na poziomie 3 wspólnej klasyfikacji jednostek terytorialnych do celów statystycznych, uznaje się za część jednostkowego projektu inwestycyjnego. Zgodnie z rozporządzeniem Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 3 września 2015 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach celu tematycznego 3 w zakresie wzmocnienia konkurencyjności mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014–2020, regionalna pomoc inwestycyjna nie przekracza 18,75 mln euro dla inwestycji realizowanych na obszarach należących do województw: dolnośląskiego, śląskiego, wielkopolskiego. Przez poziom grupy rozumie się Wnioskodawcę, podmioty partnerskie i podmioty powiązane zgodnie z załącznikiem I Rozporządzenia 651/2014.

### H.1. Dodatkowe oświadczenia wnioskodawcy

Informacje podlegające publikacji to informacje dotyczące: numeru wniosku, nazwy Wnioskodawcy, tytułu projektu, całkowitej wartości projektu, wartości wydatków kwalifikowanych, wnioskowanej kwoty dofinansowania, poziomu wsparcia, siedziby wnioskodawcy, miejsca realizacji projektu oraz inne informacje dotyczące wnioskodawcy, wniosku lub projektu, podlegające obowiązkowi upublicznienia przez Instytucję Zarządzającą lub Instytucję Pośredniczącą na mocy właściwych przepisów szczególnych.

Oświadczam, że pozostałe informacje zawarte w niniejszym wniosku o dofinansowanie wraz z załącznikami, jak również zawarte w składanych przez Wnioskodawcę na późniejszym etapie dokumentach, podpisanej umowie o dofinansowanie stanowią tajemnicę przedsiębiorstwa w rozumieniu Ustawy z dnia 16 kwietnia 1993 r. o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji (t.j. Dz. U. z 2003 r., Nr 153, poz. 1503 z późn. zm.) przez tajemnicę przedsiębiorstwa rozumie się nieujawnione do wiadomości publicznej informacje techniczne, technologiczne, organizacyjne przedsiębiorstwa lub inne informacje posiadające wartość gospodarczą, co do których przedsiębiorca podjął niezbędne działania w celu zachowania ich poufności.

W związku z powyższym zgodnie z art. 5 Ustawy z dnia 6 września 2001 r. o dostępie do informacji publicznej (Dz. U. z 2015 r., poz. 2058 z późn. zm.) oświadczam, iż Wnioskodawca nie rezygnuje z przysługującego mu prawa do ochrony tajemnicy przedsiębiorcy zawartej w ww. dokumentacji oraz nie wyraża zgody na udostępnienie informacji stanowiących tajemnicę przedsiębiorstwa zawartych w ww. dokumentacji osobom trzecim.

**I. Prognozy****I.1.a Prognoza sprzedaży [PLN]**

n	n+1	n+2	n+3	n+4	n+5	n+6	n+7	n+8	n+9	n+10
Produkt/usługa										
cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.	cena jedn.
Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość
przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży	przychody ze sprzedaży
Sklep - LM										
0,00	0,00	630,00	610,00	590,00	590,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
0	0	756	2352	3348	3515	0	0	0	0	0
0,00	0,00	476 280,00	1 434 720,00	1 975 320,00	2 073 850,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Sklep - OL										
0,00	0,00	480,00	450,00	420,00	420,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
0	0	300	600	900	945	0	0	0	0	0
0,00	0,00	144 000,00	270 000,00	378 000,00	396 900,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Sklep - KS										
0,00	0,00	800,00	800,00	800,00	800,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
0	0	72	144	156	164	0	0	0	0	0
0,00	0,00	57 600,00	115 200,00	124 800,00	131 200,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Sklep - DG										
0,00	0,00	450,00	450,00	450,00	450,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
0	0	180	684	1032	1084	0	0	0	0	0
0,00	0,00	81 000,00	307 800,00	464 400,00	487 800,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Sklep - HKS										
0,00	0,00	850,00	900,00	900,00	900,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
0	0	120	288	444	466	0	0	0	0	0
0,00	0,00	102 000,00	259 200,00	399 600,00	419 400,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Sklep - WDS										
0,00	0,00	850,00	800,00	800,00	800,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
0	0	204	288	432	454	0	0	0	0	0
0,00	0,00	173 400,00	230 400,00	345 600,00	363 200,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
0,00	0,00	1 034 280,00	2 617 320,00	3 687 720,00	3 872 350,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

**I.1.b Efektywność projektu**

Rok	Wielkość przychodów bez uwzględnienia inwestycji objętej wnioskiem o dofinansowanie	Wielkość kosztów uzyskania przychodów bez uwzględnienia inwestycji objętej wnioskiem o dofinansowanie	Wielkość przychodów z uwzględnieniem inwestycji objętej wnioskiem o dofinansowanie	Wielkość kosztów uzyskania przychodów z uwzględnieniem inwestycji objętej wnioskiem o dofinansowanie
n+0	14 532 673,00	14 294 643,00	14 539 673,00	14 294 643,00
n+1	14 883 000,00	14 632 184,00	14 883 000,00	14 632 184,00
n+2	15 379 280,00	15 120 100,00	16 413 560,00	15 975 580,28
n+3	15 855 540,00	15 588 334,00	18 472 860,00	17 616 699,22
n+4	16 346 880,00	16 071 394,00	20 034 600,00	19 106 057,66
n+5	16 853 446,00	16 569 423,00	20 725 796,00	19 765 218,75